Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 37 (195)
11 верасня 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 8000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

В ВЕРХОВНОМ СОВЕТЕ

ВОЗМОЖНЫ ВАРИАНТЫ

Референдум назначен на 24 ноября

Первая неделя осенней парламентской сессии, как и предполагалось, прошла при высоком накале политических страстей. Инициатива Президента, подготовившего проект Конституции Республики Беларусь (с изменениями и дополнениями) и предложившего провести общереспубликанский референдум 7 ноября с.г., не получила одобрения. Президентский вариант Конституции предполагает отличную от нынешней структуру парламента с делением на Палату представителей и Сенат. Среди других основных положений данного проекта — право назначения Президентом шести членов Конституционного Суда (включая председателя), шести членов Центризбиркома, Генерального прокурора, председателей Верховного суда, Национального банка, Комитета государственного контроля, выборов в парламент и местные представительные органы.

6 сентября в Овальном зале Верховного Совета А.Лукашенко изложил депутатам свое видение необходимости в стране конституционной реформы. После бурного обсуждения депутаты внесли свои предложения, касающиеся референдума. Главным из этих предложений следует считать проект Конституции Республики Беларусь, в котором отсутствует пост Президента. В результате родилось поддержанное большей частью депутатского корпуса постановление Верховного Совета "О проведении республиканского референдума в Республике Беларусь и мерах по его обеспечению", пункты 2—3 которого гласят:

"2. Включить в бюллетень для тайного голосования на республиканском референдуме следующие вопросы:

а) инициируемые Президентом Республики Беларусь:

2.1. Перенести День независимости Республики Беларусь (День республики) на 3 июля — день освобождения Беларуси от гитлеровских захватчиков в Великой Отечественной войне.

" За" или "против"?

2.2. Принять Конституцию Республики Беларусь 1994 года с изменениями и дополнениями (новая редакция Конституции Республики Беларусь), предложенными Президентом Республики Беларусь А.Г.Лукашенко.

"За" или "против"?

2.3. Выступаете ли Вы за свободную, без ограничений, куплю и продажу земли?

"За" или "против"?

2.4. Поддерживаете ли Вы отмену смертной казни в Республике Беларусь?

"За" или "против"?

б) инициируемые депутатами Верховного Совета Республики Беларусь:

2.5. Принять Конституцию Республики Беларусь 1994 года с изменениями и дополнениями, предложенными депутатами фракций коммунистов и аграриев.

"За" или "против"?

2.6. Выступаете ли Вы за то, чтобы руководители местных органов исполнительной власти избирались непосредственно жителями соответствующей административно-территориальной единицы?

"За" или "против"?

2.7. Согласны ли Вы, что финансирование всех ветвей власти должно осуществляться гласно и только из государственного бюджета?

"За" или "против"?

3. В соответствии со статьями 1, 14, 39 Закона Республики Беларусь "О народном голосовании (референдуме) в Республике Беларусь" вопросы, предусмотренные пунктами 2.1., 2.2., 2.5. и 2.6. настоящего Постановления, выносятся на обязательный референдум, решения которого являются окончательными и имеют обязательную силу на всей территории Республики Беларусь, пунктами 2.3., 2.4. и 2.7. — на консультативный референдум, решения которого имеют рекомендательный характер."

Верховный Совет назначил референдум на 24 ноября, мотивируя этот шаг его совмещением с довыборами в парламент и местные органы власти.

Приняты дополнения к Закону о бюджете на 1996 год

Первым экономическим документом, рассмотренным и принятым текущей сессией Верховного Совета, стала новая редакция Закона "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год". Инициатором ее выступила парламентская комиссия по экономической политике и реформам, что вызвало ревнивое отношение к данному шагу со стороны комиссии ВС по бюджету, налогам, банкам и финансам, готовившей закон по бюджету страны на текущий год. В конце концов стороны пришли к согласию, что коррекция данного законодательного акта действительно необходима.

Представлявший вышеназванный документ председатель комиссии ВС по экономической политике и реформам В.Шлындиков пояснил причины такой инициативы. В настоящее время, — сказал он, — сложилась ситуация, когда задолженность предприятий бюджету страны составляет 5,1 трлн.рублей и 4,8 трлн.рублей — во внебюджетные фонды. Вследствие этого, по его словам, многие экономисты и хозяйственники в стране считают, что предприятиям необходимо дать отсрочку по выплатам недоимки бюджету, а пеню по задолженности и штрафы списать. От имени возглавляемой им комиссии депутат В.Шлындиков предложил Закон "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год" дополнить статьей 8^1. В ней реализованы отмеченные выше предложения для предприятий по их недоимке бюджету, пене и штрафам, которые установились на 1 июля 1996 года. В статье говорится, что для получения отсрочки по уплате задолженности предприятия и организации всех форм собственности до 15 октября 1996 года представляют налоговой инспекции при Кабинете Министров РБ заявления о предоставлении отсрочки. Территориальные налоговые органы в 5-дневный срок со дня подачи заявления обязаны представить в областные или Минский городской органы ГГНИ справку о размере общей суммы задолженности заявителя, образовавшейся до середины нынешнего года, с указанием размеров задолженности в бюджеты различных уровней. Областные и Минский городской органы ГГНИ принимают решение об отсрочке задолженности для предприятий и организаций в бесспорном порядке. Последние уплачивают 50% от общей суммы задолженности в период с 1 октября 1997 года по 1 апреля 2000 года ежеквартально по 5% от общей суммы задолженности. Порядок и сроки уплаты предприятиями и организациями остальных 50% задолженности устанавливаются законодательством страны.

При обсуждении данного законопроекта заместитель министра финансов Г.Тарасевич как представитель исполнительной власти страны высказался против его принятия. Он мотивировал свою позицию имеющимся указом Президента об отсрочке недоимки и пеней, образовавшихся до 1 января 1996 года. Кроме того, по мнению Г.Тарасевича, парламентский документ стимулирует недобросовестных налогоплательщиков из числа предприятий и организаций.

Однако большинство депутатов не согласилось с его аргументами и выступило в поддержку отмеченных выше дополнений в Закон "О государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год". Принятый документ отправлен на подпись главе государства.

Иван ВАВУЛА

Об усилении социальной поддержки работников бюджетной сферы

Указ Президента Республики Беларусь № 340 от 29 августа 1996 г.

В целях усиления социальной поддержки и материальной заинтересованности в результатах труда работников бюджетной сферы **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

В дополнение к действующим условиям оплаты труда работников учреждений и организаций, финансируемых за счет средств бюджета, ввести начиная с III квартала 1996 г. до изменения размера минимальной заработной платы их поквартальное премирование в размере до пяти минимальных заработных плат.

Размер премии каждому работнику устанавливается с учетом результатов его труда.

Кабинету Министров Республики Беларусь определить источники финансирования расходов на указанные цели.

Президент Республики Беларусь **А.ЛУКАШЕНКО**

ФЕСТИВАЛИ

Победителей жатвы чествовали в Столине

Два дня — 7 и 8 сентября — на Брестчине в Столине проходил первый республиканский фестиваль-кирмаш "Дажынкі", организованный Брестским облисполкомом, а также дирекциями двух телерадиокомпаний: межгосударственной — "Мир" и Национальной — Республики Беларусь. Основной целью праздника было воздание должного почета и общественного уважения тем, кто кормит народ и страну — хлеборобам. А потрудились они нынче на славу. Уборка в республике еще продолжается, однако предварительные данные показывают, что зерна в нынешнем году будет намолочено на 400—500 тысяч тонн больше, чем в прошлом.

29 фольклорных коллективов со всех областей республики, самые яркие звезды эстрады в течение двух дней посетили практически каждый населенный пункт района. Состоялось праздничное шествие участников торжества, на улицах и площадях города были развернуты торговые ряды предприятий Минсельхозпрода, Минторга и других министерств и ведомств, организованы лотереи и выставки. Кульминацией же стало чествование с участием Президента страны победителей и призеров республиканского конкурса "Жатва-96". 72 приза, в том числе 12 легковых автомобилей, вручены тем, кто оказался лучшим за штурвалом комбайна, за рулем грузовика и на зернотоку.

Отныне фестивали-ярмарки "Дажынкі" станут традиционными, однако проходить они будут и в других областях республики.

Федор ЗАЯЦ

От среды до среды

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

КОНТАКТЫ

Тракторы пойдут в Пакистан?

В Минвнешэкономсвязей побывали представители пакистанской компании "Фекто Групп Индастриз". Основное внимание во время переговоров было уделено вопросу заключения контракта между компанией и МТЗ по поставке тракторов в Пакистан в рамках правительственной программы "Народный трактор". "Фекто" сотрудничает с Минским тракторным заводом уже на протяжении тридцати лет и инвестировала порядка 20 млн. USD в создание сети сервисного обслуживания и производства белорусских тракторов в Пакистане.

Одновременно в нашей республике по приглашению премьер-министра М.Чигиря находилась делегация представителей пакистанской фирмы "Агримоторс". Обсуждены перспективы развития торговли и делового сотрудничества двух стран.

В Минске — "Бизнес без границ"

Укреплению прямых связей между предприятиями Беларуси и России будет способствовать встреча деловых людей "Бизнес без границ", которая началась сегодня в Минске. Ее организовали Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей, Российская ассоциация предпринимательства и Международное бюро информации и телекоммуникаций.

Хозяева и гости приняли участие в работе конференции о законодательных основах экономического сотрудничества. К деловому форуму приурочена и традиционная международная ярмарка "1000 мелочей". Действует контактно-кооперационная биржа, где российские партнеры могут видеть широкий спектр товаров и услуг, производимых в Беларуси.

Тереза ХАЮТИНА

Движение из Японии — с новыми проектами

В Минске побывала делегация представителей японского Движения в помощь Чернобылю во главе с лидерами Масао Кавакамі и Кейджи Оотомо. Участники Движения в последние годы неоднократно оказывали районам, пострадавшим от аварии на ЧАЭС, гуманитарную помощь, поставляли медицинское оборудование. В спортивном комплексе "Стайки" ими открыт лечебно-оздоровительный пансионат "Кюсю".

Цель нынешнего визита — изучение вопроса о строительстве под Минском санаторно-курортной базы и возможности осуществления проекта по строительству современного завода медпрепаратов.

Лидеры Движения заявили о своем желании с помощью МВЭС Беларуси установить и развивать японо-белорусские торговые отношения с тем, чтобы получать необходимые средства для содержания белорусских детей в построенном ими санатории.

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Присвоено почетное звание

Указом Президента Республики Беларусь N 324 от 23 августа 1996г. начальнику управления труда и заработной платы Министерства труда **Александру Антоновичу КОВШЕРУ** за многолетнюю активную деятельность по усовершенствованию системы оплаты труда в бюджетной сфере и производственных областях присвоено почетное звание "Заслуженный экономист Республики Беларусь".

Коллектив "Нацыянальнай эканамічнай газеты" поздравляет Александра Антоновича — одного из своих активных авторов.

ЯРМАРКИ

Расширяя спрос и предложение

С 11 по 14 сентября в Республиканском выставочном центре работает ярмарка "1000 мелочей", а в ее рамках — салоны "Тара. Упаковка. Склад" и "Гурман". Организаторы — ЦПП "Центр-XXI век" при содействии Мингорисполкома, Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей и БСП.

Программа ярмарки тесным образом связана с мероприятиями белорусско-российской деловой встречи промышленников и предпринимателей "Бизнес без границ". Экспоненты примут участие в работе контактно-кооперационной биржи и практической конференции, встретятся с делегацией Торгово-ремесленной палаты г.Франкуфурта-на-Одере (Германия).

Соб. инф.

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

❑ **3 сентября 1996 г.** состоялся аукцион по первичному размещению КО-14 Нацбанка с датой погашения 16.09.96 г. Спрос по номиналу превысил запланированный объем эмиссии в 300 млрд.руб. и составил 484,8 млрд.руб. (фактически — 480,25 млрд.руб.). В ходе аукциона размещено облигаций по номиналу на 293,09 млрд.руб. (фактически — 290,86 млрд.руб.). Средневзвешенная цена продажи составила 99,24% от номинала (доходность — 21,5% годовых), минимальная цена продажи зарегистрирована на уровне 99,12% от номинала (доходность — 24,93% годовых).

❑ **Совместным постановлением** Кабинета Министров и Нацбанка светлогорское ПО "Химволокно" освобождено от обязательной продажи на МВБ 50% средств в СКВ и российских рублях, поступивших на его счет и используемых в течение 60 дней для приобретения оборудования, комплектующих изделий, сырья и материалов для собственного производства, а также направляемых на погашение кредитов, полученных на указанные цели, и на уплату процентов за пользование данными кредитами.

❑ **В ходе работы** региональной системы вексельных расчетов в г.Минске, внедренной решением Мингорисполкома от 18.01.96 г. N 11, на 5 сентября выпущено векселей на сумму 66,01 млрд.руб. С их помощью развязано 907,53 млрд.руб. неплатежей. В вексельных расчетах приняли участие 718 предприятий и организаций республики. По состоянию на 5.09.96 г. в обращении находятся векселя на сумму 32,37 млрд.руб. На 31 августа предприятия и организации республики рассчитались векселями с местными бюджетами на сумму 146,36 млрд.руб., за энергоносители — 62,21 млрд.руб., за коммунальные услуги — 19,65 млрд.руб.

Предприятия-векселедатели заключают с уполномоченной страховой компанией ОАСО "РИП-АЧСК" договор страхования от риска непогашения векселя.

ОАСО "РИП-АЧСК" зарегистрировано в Госстрахнадзоре 24.11.95 г. Имеет лицензию N 001031 на страхование риска непогашения векселя. По состоянию на 1.07.96 г. активы компании составили 1785 млн.руб., получено 2005 млн.руб. страховых взносов (из них 506 млн.руб. отдано в перестрахование), страховые резервы сформированы в размере 1060 млн.руб. По состоянию на 6.09.96 г. общая сумма ответственности компании по рисковым видам страхования составила 31330 млн.руб.

❑ **В целях поддержания** ликвидности банковской системы правлением Нацбанка принято решение установить с 1 сентября 1996 года плату за средства, депонируемые банками в Фонде обязательных резервов в белорусских рублях, в размере 12% годовых. Начисление процентов и зачисление их на счета банкам производится не позднее последнего рабочего для месяца.

Отдел банковской информации "НЭГ"

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

Во что одеваться школьницам?

Что же происходит с выпуском школьной формы сейчас, почему ее не хватает и можно ли каким-то образом погасить вспыхнувший ажиотаж? Об этом шла речь на пресс-конференции в Доме прессы. Цепь проблем вокруг формы сплелась в замкнутый круг, — рассказала директор Брестской швейной фирмы "Надзея" Светлана Гиль.

— Абсолютно очевидно, что вначале нужно определиться: быть единой школьной форме в средних учебных заведениях республики или не быть вообще? Именно эта неопределенность и стала причиной создавшейся неразберихи. Фирма готова сшить форму для всех желающих. Но торговля не заказывает у нее эти платья, так как не уверена, что они нужны сегодня школьницам. А ученицы в свою очередь не знают, обязательна сегодня форма или нет.

Министерство образования и науки, по словам Светланы Гиль, остается в стороне от решения этого вопроса. И пока нет единого подхода, одевать подростков будет непросто. Брестская же фирма, чтобы выжить, из специализированного предприятия потихоньку переходит в разряд многопрофильного: осваивает выпуск новых изделий, предназначенных вовсе не для школьниц, выполняет заказы немецких, австрийских фирм, правда, держат здесь в запасе и образцы новых моделей школьной формы. А вдруг пригодятся?

Татьяна СМИРНОВА

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Нуждается в поддержке

С просьбой запланировать в проекте бюджета республики на 1997 год средства для оказания помощи малым предприятиям обратился в Министерство финансов исполнительный директор Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей (БФФПП) Владимир Карягин.

В письме, адресованном на имя руководителя министерства Павла Дика, говорится о том, что отсутствие стартового капитала и невозможность получить кредиты, высокая плата за аренду помещений, недостаточный уровень квалификации предпринимателей тормозят развитие малого бизнеса в стране.

Запрашиваемая сумма, а она, по расчетам специалистов, должна быть равна 427 млрд.рублей, составляет 5,4% от бюджетных средств на капвложения, которые ежегодно предусматривается выделять по Национальной программе привлечения инвестиций. По мнению исполнительного директора БФФПП, эти средства, необходимые для финансового обеспечения Государственной программы поддержки и развития предпринимательства в Республике Беларусь, позволят создать в республике около 200 тысяч субъектов предпринимательства, что уменьшит безработицу и пополнит казну. Ведь уже сегодня во многих районах республики налоговые поступления от деятельности малых предприятий и частных бизнесменов превышают 10% доходов местных бюджетов.

Тереза ХАЮТИНА

"Атлант" ищет инвесторов

Для завершения ряда строительных проектов акционерному обществу "Атлант" необходимо около 60 млн.долларов прямых инвестиций.

Наиболее крупный строительный объект — завод по производству электроплит в Шабанах в пригороде Минска. На заводе планируется выпускать так называемые бесконфорочные плиты нового поколения. Привычные электрические спирали в них заменяет гладкая поверхность из керамических материалов. Цена на эту бытовую технику на мировом рынке сегодня колеблется на уровне 500—1000 долларов. По имеющимся сведениям, ни одно предприятие в странах СНГ пока не производит подобной продукции.

Владислав ПЛАТУН

В Мингосимуществе

Прошли государственную регистрацию согласованные с заинтересованными министерствами и ведомствами изменения и дополнения к следующим нормативным документам Мингосимущества, внесенные в связи с введением в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь по вопросам разгосударствления и приватизации государственной собственности" N 450-XIII от 21 июня 1996 г., к Положениям: о порядке разработки проектов создания ОАО в процессе приватизации государственной собственности; о порядке формирования уставных фондов ОАО, создаваемых в процессе приватизации государственной собственности; по оценке стоимости объектов государственной собственности; об аукционах по продаже объектов государственной собственности; о конкурсах по продаже объектов государственной собственности; об обращении именных приватизационных чеков "Имущество"; о продаже на льготных условиях и обмене на именные приватизационные чеки "Имущество" членам трудовых коллективов, принадлежащих государству акций; к Порядку определения начальной цены продажи акций, принадлежащих государству в капитале акционерных обществ, созданных на основе объектов государственной собственности.

* * *

29 августа 1996 г. в Минске прошел аукцион по продаже объектов коммунальной собственности. Из выставленных семи продано шесть лотов. В бюджет города поступило за вычетом оплаты чеками 6498,5 млн.руб.

* * *

25 сентября 1996 г. министерство проводит аукцион по продаже акций государства в капитале акционерных обществ за именные приватизационные чеки "Имущество". Перечень предприятий, начальная цена продажи акций будут опубликованы в ближайшем номере "НЭГ".

* * *

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь N 526 от 30.12.95 года "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год" Минскоблимущество издало приказ о начале работ по созданию ОАО в процессе приватизации на Молодечненском проектно-строительном предприятии, Слуцком предприятии нефтепродуктов и на заводе горного воска. Гроднооблимущество дало "добро" на акционирование Сольского овощесушильного завода, а Витебский областной комитет приватизации — торгово-производственного предприятия "Витебск".

* * *

1 октября 1996 г. Мингосимущество проводит аукцион по продаже объектов республиканской собственности. Среди них — незавершенное строительство "Производственные мощности Могилевской мебельной фабрики", завод крупнопанельного домостроения объединения "Могилевоблстрой", ликвидированный завод КПД-2 Сморгонского ДСК, Лунинецкая станция автотехобслуживания, бывшая техническая площадка ракетных войск.

* * *

В Гомеле состоялся 20-й, юбилейный аукцион по продаже объектов коммунальной собственности. В шестой раз в его проведении участвовала Международная финансовая корпорация. Было продано 5 лотов, в городской бюджет поступило свыше 1 млрд.400 млн.руб.

Следующий, 21-й аукцион пройдет в Гомеле 25 сентября. Его отличает от предыдущих то, что все лоты (шесть магазинов) выставляются на торги впервые. Продуктовый магазин по ул.Заводской в частном секторе района "Монастырек" продается в собственность вместе с помещением — отдельно стоящим добротным кирпичным зданием новой постройки. С невысокой цены в 29,5 млн.руб. начнутся торги по продовольственному магазину (ул.Рабочая, возле завода "Гомсельмаш"). Еще более низкая стартовая цена — 18 млн.200 тыс.руб. — у овощного магазина "Вясёлка" по ул.Маневича. В одном из лучших районов Гомеля, на ул.Брестской, продается вместе с отдельно стоящим кирпичным зданием и земельным участком магазин "Світанак".

В сентябре при технической помощи Международной финансовой корпорации аукционы пройдут также в Витебске, Барановичах, Пинске, Минске и Кобрине.

ОПЫТ

Альтернативная — не второстепенная

Известно, какие трудности со сбытом основной продукции — тракторов мощностью 50 и 80 лошадиных сил — испытывает нынче ПО "Минский тракторный завод". Для стабилизации финансово-экономической ситуации на предприятии решили больше внимания уделить производству другой, альтернативной, продукции.

— При ее создании, — рассказывает главный конструктор СКБ механосборочного производства Владимир Коробкин, — мы исходили из двух принципов. Во-первых, техника должна быть ориентирована на потребности самых разных отраслей хозяйства. Во-вторых, в ней должны быть максимально использованы серийные узлы и агрегаты, что позволит новую продукцию производить в более короткие сроки, а также значительно уменьшить ее цену.

Выпускаемую сегодня на МТЗ альтернативную технику можно разделить на пять основных групп. Прежде всего это машины вспомогательного назначения для работы на солевых рудниках (в первой половине текущего года продана 91 такая машина).

Второе направление — лесная техника, третье — универсальное тракторное шасси ШУ-356, так называемый "унитрак". Разработка этой машины проводилась под патронажем российского АООТ "Профмаш" — организации, занимающейся поставками строительной, дорожной и коммунальной техники. Российский рынок для этого, как и предыдущего вида продукции, представляется исключительно интересным. Дело в том, что в прошлом году универсальное тракторное шасси ШУ-356 стало победителем конкурса, проводимого российским Федеральным дорожным фондом, и было признано базовым для выпуска 10 видов дорожной техники.

Вообще это уникальная машина: на ней можно перевозить различные грузы, в том числе на промышленных предприятиях и стройплощадках, пахать, сеять...

Следующее направление — создание на базе тракторов мощностью 80—120 лошадиных сил погрузчиков зерна, экскаваторов, трелевочных тракторов, фрезернороторных очистных машин и т.д. Практика показывает: если "чистый" трактор сегодня покупают неохотно, то, например, на экскаватор или погрузчик покупателя найти можно.

И, наконец, выпуск на базе минитрактора МТЗ-082 ряда разнофункциональных машин, пригодных для использования в коммунальном, подсобном, фермерском и коллективном хозяйствах.

Надеемся, — подытожил В.Коробкин — что освоение выпуска альтернативной техники поможет предприятию одолеть тот кризис, в котором оно оказалось.

Владимир СЛИПЧЕНКО

Как возник рынок в Новополоцке

Здание новополоцкого рынка — головная боль нескольких поколений городских руководителей. Десятилетиями оно оставалось практически пустым, не привлекая ни продавцов, ни покупателей. В выходные дни переполненные автобусы везли горожан в соседний Полоцк, на тамошний многолюдный базар. В 1991 году здание новополоцкого рынка пыталась взять в аренду некая московская агрофирма, но и эта затея провалилась.

Но вот в августе 1995г. в помещении рынка появились первые продавцы. В сентябре под его крышей стало тесно. В октябре уже вовсю работали десятки прилавков на площади перед рынком. В ноябре заработал "филиал" за зданием. Минувшей зимой вдобавок к прилавкам раскинулись разноцветные палатки — издали кажется, что на опушке леса разбил шатры огромный цыганский табор. Опустели субботние "пятерки" и "десятки", на которых новополочане добираются в Полоцк. Теперь у них свой базар "под боком", где тот же ассортимент и цены не выше. А у клерков из близрасположенных учреждений новое обеденное развлечение: прогулка-экскурсия вдоль прилавков. Мертвый рынок ожил. О том, как этого удалось достичь, рассказывает директор новополоцкого рынка (официально — коммерческого центра "Дисна") Валерий ТЕРЕНЯ.

— В структуру предприятия "Дисна" входят мини-рынки, расположенные вблизи крупных городских магазинов. Мы их создали исключительно для торговли "дачной" продукцией: цветами, овощами, фруктами. Однако это правило нарушалось — здесь можно было встретить торговцев мясом, промышленными товарами. Возникла идея завлечь продавцов на городской рынок, где стоимость места за прилавком на четверть ниже, чем в Полоцке. Впрочем, на первых порах мы зачастую вообще никакой платы не брали. Чтобы привлечь продавцов, устраивали ярмарки.

В настоящее время рынок непрерывно расширяется, захватывая все новые площади. Покупателей в день бывает по 3—5 тысяч. Чтобы торговцы не таскали через весь город свои "сумки-профессионалки", у нас действует камера хранения. Минувшей весной в помещении рынка открылось экспресс-кафе, для сохранности скоропортящихся продуктов имеются холодильники. Для удобства покупателей действует примерочная одежды. В общем, мы вкладываем максимум средств в развитие и благоустройство рынка, за свой счет проводим его расширение.

Планируем, что в будущем его территория расширится. Появятся многочисленные новые крытые прилавки и киоски.

И еще. В 1992 году, когда меня назначили директором, нас здесь работало шестеро. Сейчас же в штатном расписании нашего предприятия только дворников — девять человек, четверо контролеров. То есть мы и торговому люду даем возможность зарабатывать, и сами создаем рабочие места.

Александр БРУСИЛОВСКИЙ

ПОДРОБНОСТИ

С импортом мяса нужна осторожность

Зараженное вирусом губчатой энцефалопатии (бешенством коров) мясо из Англии может попасть на территорию России через третьи страны. Такое опасение выразил эксперт торгового представительства РФ в Лондоне. Даже в разгар "говяжьего кризиса", бушевавшего в Великобритании несколько месяцев назад, зарегистрированы случаи, когда британская говядина проникала на российский рынок транзитом через Израиль.

В равной степени эта опасность угрожает и Беларуси, находящейся с Россией в едином таможенном пространстве. Впрочем, импорт мяса и мясопродуктов из Англии и Ирландии в нашу страну был запрещен еще в 1990 году. Вслед за этим последовал запрет на ввоз говядины из Франции, Португалии и Швейцарии, где также были обнаружены случаи заболевания скота.

Три года назад Беларусь стала членом Международного эпизоотического бюро, куда входят 143 государства мира. Специалисты главного управления ветеринарии при Минсельхозпроде республики располагают самой оперативной информацией. Как считает начальник управления Станислав Шпилевский, у белорусских потребителей нет особых оснований для беспокойства. Дать разрешение на ввоз мяса могут только три человека в государстве — министр сельского хозяйства и продовольствия и два его зама, — естественно, после ветеринарной экспертизы продукта. Под особым контролем находятся колхозные рынки и даже частные почтовые отправления с продуктами.

Вопросы реэкспорта с территории России в свое время были согласованы с департаментом ветеринарии РФ. После этого, в частности, с прилавков белорусских магазинов исчезли американские и голландские куриные окорочка сомнительного качества.

Опасения белорусской ветеринарной службы вполне обоснованны. Ущерб, который могут нанести животноводству страны даже слухи о заражении скота, исчисляется не одним миллиардом рублей. К примеру, в Англии только предположения ученых о том, что овцы, так же как и коровы, подвержены заболеванию губчатой энцефалопатией, привели к падению цен на баранину на 20 процентов.

Владислав ПЛАТУН



Главная магистраль: сроки модернизации срываются

За пять месяцев нынешнего года выполнение работ по модернизации дороги М1/Е30 (местная составляющая) достигло лишь 44,7%. Да и по результатам работы за год минувший подрядчиками освоено только 71955,4 млн. руб. при плане 148971,8 млн., или 48,3%.

Основная причина — в срыве сроков развертывания работ. Это обусловлено непривычными и сложными условиями деятельности для иностранных фирм, выигравших в свое время тендер на выполнение работ по модернизации участков автомобильной дороги М1/Е30 Брест—Минск—граница Российской Федерации (668—920-й километры).

Как нам сообщили в ведающем реконструкцией Республиканском государственном производственном предприятии "Белавтострада", в соответствии с Кредитным Соглашением, подписанным между правительством Республики Беларусь и Европейским банком реконструкции и развития 16 апреля 1994 года, были заключены соответствующие контракты. "Белавтострада" обеспечила поставку на объекты машин, механизмов и оборудования, необходимых для реализации контрактов в полном объеме. Анализ представленных на 1996 год графиков работ позволял предполагать, что модернизация участков дороги будет завершена в текущем году. Однако в декабре 1995 года фирмы "Тодини Конструкциони Женерали С.п.А." (Италия) и "СГЕ Олимпия Бау Унион ГмбХ" (Германия) выставили претензионные требования по возмещению фактических затрат по местной составляющей. Такой вопрос возник в связи со стабилизацией курса белорусского рубля по отношению к доллару США при одновременном росте цен на товары, материалы, услуги. Претензии вызваны отказом местных субподрядных организаций заключать договоры на выполнение работ по расценкам, которые они же представили на стадии подготовки тендерных предложений участникам конкурса.

С декабря 1995 года немецкая фирма прекратила всякие работы на объекте. Не получив положительного решения по предъявленной претензии в нашем правительстве, она направила материалы для разбирательства в Париж, в Арбитраж Международной торговой палаты. Аналогичные действия в ближайшее время предполагает предпринять и итальянская фирма. Невзирая на то, что компенсация дополнительных затрат контрактами не предусмотрена, возможно, что Арбитраж учтет сложившиеся в Республике Беларусь непредвиденные обстоятельства, повлекшие за собой увеличение затрат по местной составляющей, и примет сторону подрядчика. В этом случае наша республика понесет не только моральные, но и материальные издержки.

А пока... Одна полоса движения по автодороге закрыта на протяжении более 30 километров, ремонтные работы не ведутся, из-за ухудшения проезда выросло количество дорожно-транспортных происшествий, в том числе и со смертельным исходом, значительно увеличился расход денежных средств на поддержание дороги в более-менее удовлетворительном состоянии, местный персонал, занятый на объекте по контракту N 2 (автодорога Столбцы—Ивацевичи), вынужден уйти в отпуск без содержания на неопределенный срок.

Правительство ввело сборы с иностранных перевозчиков за проезд по дороге Брест—Минск—граница Российской Федерации. Поможет ли этот шаг финансированию работ по модернизации трассы?

Татьяна ЛУЦЕВИЧ

И опасна, и трудна

Это можно сказать о службе налогового инспектора в нашем государстве. Нет-нет, да и мелькнет в милицейских сводках случай "разборки" обиженных физических и юридических лиц с представителями ГНИ. А уж угроз и не счесть, как утверждают сами налоговики. Видимо, поэтому правительство республики ввело с этого года обязательное государственное личное страхование работников налоговых органов. Осуществлять его (за счет бюджета) поручено Белгосстраху, который недавно узаконил своей инструкцией и "технологию" такого страхования.

Ежеквартально ГГНИ будет перечислять на счет государственной страховой организации необходимые взносы с учетом расходов за услуги (6% от этих сумм). Определился Белгосстрах и с тем, что, когда и на основании каких "бумаг" и доказательств считать страховым случаем, а что нет. К примеру, если налоговый инспектор при исполнении своих обязанностей сам действовал, не чтя закон, и оказался виновным в последующем несчастии, а то и трагедии, страховка выплачена не будет.

Предусмотрено, что в случае, не дай Бог, смерти налогового инспектора на работе или в связи с ней его родные могут получить 250 минимальных заработных плат, при I группе инвалидности от ранения, увечья, заболевания — 100, II — 75, III — 50, за тяжелое ранение — 10 и за легкое — 5 МЗП. Негусто по сегодняшним временам, но все-таки помощь.

Предусмотрено также полное возмещение ущерба, нанесенного имуществу налоговиков, если это была, скажем, месть и есть необходимое в таких случаях решение правоохранительных органов.

Не использованные на страховые выплаты деньги засчитываются в счет будущих платежей страхователя.

Анна НИКОЛАЕВА



Инвестиции. Есть нюансы

На последнем заседании экспертного совета по экономическому развитию Кабинета Министров республики, обсуждавшем проблемы инвестирования, с интересными сообщениями выступили некоторые руководители министерств. Сегодня "НЭГ" публикует эти выступления.

Российский инвестор. Каков его статус?

Василий НЕКРАШЕВИЧ, заместитель министра по управлению государственным имуществом и приватизации

По существующему законодательству акционирование государственных предприятий может осуществляться с участием иностранного капитала. Объективно в этом должно быть заинтересовано и государство, и трудовые коллективы акционируемых предприятий, потому что инокапитал в уставном фонде в дальнейшем может быть использован на реконструкцию и модернизацию предприятий. Однако на практике получается далеко не так. Зачастую иностранным инвесторам дают от ворот поворот. Яркий тому пример — случай с концерном "Белнефтепродуктом".

Согласно договоренности "Славнефть" готова принять участие в акционировании областных и районных структур "Белнефтепродукта" и сразу вложить деньги. Но эта инициатива не находит отклика у руководства концерна. Оказывается, трудовому коллективу невыгодно, имея в уставном фонде имущества на сумму, например, в 1 миллион долларов, принять инвестиций, скажем, на 500 тысяч долларов и уступить 33% акций. Они ищут другие концепции акционирования. Выход здесь видится в том, чтобы четко оговорить, какая часть (например, 20%) инокапитала сразу должна идти на развитие.

Еще один момент. Согласно закону об иностранных инвестициях при акционировании предприятий с участием иноинвесторов, последним предоставляются льготы. Но на российских инвесторов это почему-то не распространяется, что ставит их в неравное положение по сравнению с другими инвесторами, хотя по природе своей это тоже внешние инвестиции.

Еще один казус. При создании акционерного общества с участием иностранного капитала оценка имущества осуществляется по состоянию на 1 января 1996 г. При создании же совместного предприятия — с учетом переоценки на момент вклада, т.е. с применением всех коэффициентов, а это в 2,7 раза выше. Таким образом, при создании акционерного общества денежный эквивалент нашего имущества значительно меньше, чем при создании СП. Это не может служить стимулом к акционированию с участием инокапитала, так как предприятия дешево уступают свою долю. Думается, что подход здесь должен быть одинаковым, как при создании СП, так и при акционировании с участием инокапитала.

И еще факт. В программе приватизации на 1996 г. значится 536 предприятий. Министерства согласовали графики всего на 370 предприятий. Реально в процесс вовлечено только 70 предприятий, и только 4 из них с участием иностранных инвесторов. Это Ошмянская кофейно-цикорная фабрика, Мозырский солевыварочный комбинат, Могилевский металлургический завод и гомельский завод "Коралл". Больше ни о каких иностранных инвестициях речь пока не идет.

Кредит-то взять можно, но...

Владимир ЯРМОЛИК, заместитель министра внешних экономических связей

На протяжении последних пяти лет было создано более 2 тысяч совместных предприятий и 860 предприятий с чисто иностранным капиталом. Объявленный уставный фонд СП составил 742 миллиона долларов. Из них 342 миллиона — иностранные вложения.

В результате создания СП было обеспечено порядка 27 тысяч рабочих мест. После приостановления в феврале текущего года регистрации совместных предприятий и передачи этой функции от МВЭС облисполкомам и Мингорисполкому процесс замедлился.

Сегодня вложение иностранного капитала в экономику нашей страны сопряжено с определенным риском. Одним из главных препятствий на пути иностранных инвестиций является часто меняющееся законодательство и нормативные акты. С целью привлечения иностранных инвестиций в июне текущего года была проведена конференция, посвященная этой проблеме. В ней приняли участие только иностранных представителей свыше 80 человек. Представлено было около 120 проектов, которые, однако, на поверку оказались абсолютно "сырыми". Поэтому, желая сегодня привлечь иностранные инвестиции, мы должны в первую очередь определиться, куда хотим их привлечь. Должна быть заинтересованность и трудового коллектива, и соответствующего министерства, и, конечно, четкое экономическое обоснование проекта, будь то кредит или создание СП.

Сегодня есть договоренность о возможности получения кредитов по всем кредитным линиям на сумму порядка 3 миллиардов долларов, но реально используется 1,25—1,3 миллиарда. Почему же так получается? Если проанализировать, например, австрийскую кредитную линию, то работают практически только два проекта — "Фандок" и "Витьба". Эти предприятия получили оборудование на сумму около 36 млн. долларов, запустили его, но отсутствие оборотных средств не позволяет им производить продукцию и возвращать кредиты.

В такой ситуации иностранный инвестор каждый год ужесточает условия из-за невыплаты долга и процентов по нему. И хотя больше половины проектов на момент их создания были валютоокупаемыми, ныне ситуация на предприятиях резко изменилась. Предприятия денег не имеют и не могут дать гарантий банку, но самое главное — возникает вопрос целесообразности получения кредита и выпуска продукции. Вот пример. По австрийской кредитной линии было предоставлено 19 млн.долларов под выпуск евробаллонов. В итоге получилось, что из 600 тысяч штук баллонов в реализацию может пойти только 250 тысяч, и то некомплектных и, естественно, за бесценок. Спрашивается, кому нужны такие проекты и как в этом случае можно заполнить оставшиеся кредитные линии? Здесь нужны гарантии предприятия, банка и правительства.

На иностранца надейся, но сам не плошай

Виктор КУЛЕБА, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия

Безусловно, привлечение иностранных инвестиций весьма желанно, но упование на них не более чем фантазия. В ближайшие 3—5 лет они не окажут существенного влияния на инвестиционную сферу. Есть, видимо, другой путь, по которому мы шли раньше и к которому нужно вернуться.

В 1991 году 25% капвложений в Минсельхозпрод были централизованными и 75% за счет предприятий, хозяйств и организаций. Сегодня показатели поменялись с точностью до "наоборот". При этом объемы инвестиций в целом составляют лишь 18% от уровня 1991 г.

Мнение, что сельское хозяйство — неперспективная отрасль для инвестиций — ошибочно. Наоборот, это единственная отрасль, особенно растениеводство, которая синтезирует продукцию, и всякое вложение в нее дает отдачу. Так, в нынешнем году благодаря помощи правительства показатели в растениеводстве близки к доперестроечным.

Труднее восстановить прежний уровень в животноводстве, но и здесь есть перспектива. Нужны кредиты. Однако, выполняя рекомендации Международного валютного фонда, который, образно говоря, водит нас за галстук, мы лишили производителей и переработчиков сельхозпродукции кредитования на постоянной основе. Может быть, поменьше надо оглядываться на зарубежных консультантов. Без постоянного кредитования сельское хозяйство выжить не сможет. Единственным же реальным выходом сегодня может быть использование своих внутренних возможностей.

Конечно, за счет бюджета эту проблему не решить. Потому выходом видится наращивание собственных средств предприятий на основе интенсивных технологий.

Печально, но факт: нынешняя экономическая ситуация привела к обвальному спаду инвестиционной активности. В результате отсутствия коренных преобразований в экономике мы имеем причудливое переплетение инфляции издержек (по ним мы достигли мирового уровня) и инфляции доходов. Причем первая порождает падение производства, а вторая носит производный характер.

Инфляция породила такое, пока мало изученное понятие, как "инфляционная рента", которая образуется как доход, получаемый экономическими агентами без дополнительных предпринимательских усилий за счет разницы между максимальной ставкой процента за кредит и темпом инфляции, и пропорциональна размеру взятого кредита и времени, в течение которого кредит существует в форме активов (т.е. инвестиционных товаров), отличных от национальной валюты.

Инфляция практически парализовала две основные функции банковской системы — средне- и долгосрочное кредитование. Кроме того, высокие процентные ставки по кредитам отбивают охоту у государственных предприятий использовать не только долгосрочный, но и краткосрочный кредит. И это несмотря на то, что, по оценкам специалистов, спрос на кредитные ресурсы удовлетворен лишь на 2/3 от потребности. Попытку перехода к коммерческому кредиту также нельзя назвать успешной, так как она привела к росту взаимных неплатежей. При отсутствии четких правовых гарантий и жестких санкций предприятиям и организациям выгодно быть должниками.

Неплатежеспособность госпредприятий послужила причиной перераспределения банковских ссуд в пользу торгово-посреднических структур, обеспечивающих наиболее высокую эффективность их использования и гарантии их погашения.

Через долгосрочное кредитование

Для защиты кредитных ресурсов от обесценения коммерческие банки стремятся к сокращению сроков, на которые выдаются кредиты. Кроме того, наблюдается также и значительное сокращение спроса на долгосрочный кредит. Предприятия не рискуют делать длительные займы из-за высоких процентных ставок и отсутствия четких перспектив получения прибыли, а при выборе источников финансирования отдают предпочтение его безвозвратным и бесплатным формам.

Для активизации инвестиционного процесса целесообразно создание в стране банка проектного финансирования, который бы специализировался в средне- и долгосрочном кредитовании. Технология проектного финансирования — это форма предоставления кредита, при котором деньги выделяются под возможные доходы от реализации проекта, что требует серьезных доказательств окупаемости по каждому конкретному объекту. При таком подходе будет наблюдаться переход от финансирования многомиллиардных проектов к более управляемым средним и мелким.

В условиях коммерциализации банковской деятельности и зарождающейся конкуренции среди коммерческих банков одним из наиболее актуальных вопросов становится правильное ценообразование на банковские услуги, основу которых составляют кредитные операции. Первостепенной задачей является установление реальной процентной ставки за пользование кредитными ресурсами, отвечающей интересам и банков, и клиентуры. Расчет реальной ставки процента необходимо вести с учетом всех издержек банка.

С другой стороны, для реальной оценки возможности средне- и долгосрочного кредитования также важно знать или, по крайней мере, определять возможные реальные доходы с учетом прогнозируемых темпов инфляции. К примеру, сегодня при величине процентной ставки по кредиту в 120% годовых и ежемесячном обслуживании его реальную ставку целесообразно считать по формуле сложных процентов. В этом случае данная реальная ставка по кредиту составит величину значительно большую. Зачастую она примерно соответствует темпам инфляции, но всегда больше ее.

Таким образом, для принятия решения о долгосрочном кредитовании необходима прогнозная оценка возможных издержек и возможных доходов, коммерческих рисков, связанных со всеми участниками и этапами инвестиционного процесса.

Одной из форм финансирования капитальных вложений и экономического стимулирования деятельности хозяйствующих субъектов является выпуск ценных бумаг. Отсутствие финансовой стабилизации в Беларуси во многом объясняется отсутствием развитого РЦБ с присущими ему структурой и инвестиционными направлениями.

Задача состоит в том, чтобы обеспечить возможно более полный и быстрый перелив сбережений в инвестиции посредством выпуска и продажи ценных бумаг дебиторов (эмитентов) по цене, устраивающей кредиторов (инвесторов). И если бы спрос и предложение на заемные ресурсы были уравновешены, то свою задачу РЦБ мог бы выполнять даже при нынешней его инфраструктуре. Но проблема заключается в том, что при огромном спросе на инвестиции их предложение крайне ограничено. И причина такого явления заключается не столько в отсутствии свободных ресурсов у потенциальных инвесторов (как юридических, так и физических), сколько в отсутствии мотивации их выгодного вложения в инвестиции под высокоэффективные проценты.

Серьезным источником долговременного инвестирования может стать развитие рынка государственных долговых обязательств. Постепенная реструктуризация сроков их обращения с целью увеличения доли бумаг с длительными сроками, к примеру более года (в странах с развитой экономикой есть бумаги со сроком погашения 10, 20 и 30 лет), поможет привлекать средства для долгосрочного инвестирования в экономику.

Для эффективного использования средств населения необходимы целостные системы коммерческого инвестирования, основанные на ипотеке, строительных сбережениях и т.п. Внедрение таких систем позволит, во-первых, существенно расширить источники необходимого финансирования, во-вторых, активизировать инвестиционную деятельность банков, в-третьих, граждане смогут улучшить жилищные условия, исходя из своих возможностей и запросов.

Реализация проблемы долгосрочного кредитования поможет решить проблему инвестирования в промышленный сектор, сельское хозяйство, строительство, стабилизировать ситуацию переходного периода, в конечном счете создать стабильно функционирующую экономику государства.

Владимир ГАЛОЧКИН,
заместитель управляющего Заводским отделением АКБ "Белбизнесбанк", кандидат экономических наук

У НАШИХ СОСЕДЕЙ

В России подешевели основные продукты питания

Постоянно учитываемая Госкомстатом РФ стоимость набора из 19 основных продуктов питания в среднем по России в конце июля составила 258,8 тысячи рублей в расчете на месяц, сократившись по сравнению с концом предыдущего месяца на 1076 рублей. Решающую роль в этом, несомненно, сыграл сезонный фактор: летнее снижение цен на овощи и фрукты. Сам масштаб удешевления — на 0,4% в среднем по стране при значительных колебаниях по регионам — вряд ли позволяет ощутить его в повседневной жизни отдельного человека, кроме разве весьма заметного (более чем на 12% за год) снижения цен на сахар и растительное масло. И тем не менее это событие, которое следует отметить: впервые за последние годы произошло абсолютное снижение стоимости набора основных продовольственных товаров.

Из городов — центров субъектов Федерации самый дорогой — Якутск: здесь набор стоит 609,4 тысячи рублей. Самый дешевый — Ульяновск: 175,2 тысячи. Впрочем, в Ульяновской области набор за месяц не подешевел, а подорожал на 7,5% в связи с отменой талонов, применявшихся там до последнего времени.

Все это происходит на фоне рекордно низкого за все последние годы темпа инфляции в июле: индекс потребительских цен возрос за месяц на 0,7% против 4,1% в январе нынешнего года и 5,4 — в июле прошлого года.

Величина прожиточного минимума в июле составила 384 тысячи рублей в среднем на одного человека против 293 тысяч годом ранее. Число лиц с денежными доходами ниже прожиточного минимума в июле составило 30,9 миллиона человек, или 21% всего населения (годом раньше — 27%). Однако в целом реальные располагаемые денежные доходы населения в июле 1996 года остались на том же уровне, как и годом ранее. Заметно возросли средняя реальная зарплата и средний реальный размер пенсии, но речь идет о начисленной зарплате и назначенной пенсии, а не о полученных деньгах. Тем временем в июле резко возрос размер задолженности по зарплате.

("Известия")

Национальная экономическая безопасность Беларуси: критерий и оценки

Любая экономическая система почти всегда находится в какой-либо из четырех основных фаз жизнедеятельности: расширенное воспроизводство, простое, сужающееся и фаза массовой остановки (прекращение) воспроизводства. Длительность каждой из них зависит от множества факторов.

Законодательная деятельность, а также политика и стратегия исполнительных органов власти (налоговая, кредитная, внешнеторговая, инвестиционная, валютная и т.д.) должны периодически меняться и в целом соответствовать той фазе экономического развития, на которой находится экономика страны. На фазе экономического роста упор делается на отслеживание и контролирование успешно идущих экономических процессов, при стагнации — на стимулирование экономической активности производителей, при деградации — на скорейшую санацию "больных" предприятий, отраслей и сфер национальной экономики, а при разрушении — на наименее болезненную (в социальном и экономическом плане) ликвидацию или коренную реорганизацию значительного числа разорившихся субъектов хозяйствования, аннулирование накопившихся долгов, переоценку большинства активов и пассивов.

Фазы экономической жизнедеятельности отделяют относительно короткие промежутки времени, в течение которых экономика переходит из одного состояния в другое. Эти моменты перехода представляют значительный интерес. Речь идет о границах экономического развития, экономической устойчивости, экономической безопасности и выживания национальной экономики.

Причем границе экономического развития соответствует установление стабильных положительных темпов прироста основных макроэкономических показателей. Для границы экономической устойчивости темпы прироста их равны нулю, а экономической безопасности соответствуют плавно-отрицательные темпы прироста, то есть постепенное снижение главных макроэкономических показателей. Для границы экономического выживания характерен переход от медленного снижения к относительно резкому и хаотичному их падению.

Под национальной экономической безопасностью подразумевается определенное состояние экономической системы страны. Критерием экономической безопасности служит способность экономики к непрерывному самовоспроизводству или самосохранению. Если эта способность утеряна, то вполне правомерно говорить о том, что экономическая безопасность отсутствует или граница экономической безопасности пройдена. Эта граница отделяет одно состояние экономики страны от другого, качественно иного, которое характеризуется как кризисное. Ему соответствует общее нарушение нормального хода воспроизводственного процесса и падение основных макроэкономических показателей.

Для Беларуси как суверенного государства теоретически ошибочным и практически бессмысленным является любой разговор об экономической независимости, поскольку это такая категория, которой сейчас вправе оперировать лишь США, а ранее — СССР, т.е. экономические сверхдержавы.

Экономическая взаимозависимость и тесно связанная с ней коллективная экономическая безопасность нас также не должны интересовать: этими понятиями описывается нынешнее состояние и положение двух десятков наиболее развитых стран Запада. В их число Беларусь войдет еще не скоро. Сегодня, как и большинство развивающихся стран, мы можем говорить только об односторонней экономической зависимости. Эта зависимость от России (энергетическая, сырьевая, сбытовая, технологическая, финансовая и т.д.) отрицательно влияет на национальную экономическую безопасность нашей республики: она оказалась целиком зависима от состояния российской экономики, от проводимой в России экономической политики. Но такая ситуация дает нам и определенные преимущества, поскольку экономический подъем в России почти автоматически захватит и потянет вверх экономику Беларуси.

Исходя из того, что белорусская экономика давно прошла границу экономической безопасности, необходимо сосредоточить все усилия на обеспечении выживания ее важнейших структурных элементов (пусть даже в предельно урезанном виде). Речь идет о судьбе наиболее жизнеспособных и перспективных предприятий и производств, технологий и научных направлений. Сегодня их еще можно спасти. И это спасение наверняка будет сопровождаться частичной потерей белорусской стороной экономического контроля над данными объектами, но зато они смогут нормально функционировать, принося пользу (доходы). Создание транснациональных ФПГ является для этого весьма подходящим механизмом. Если сейчас время будет упущено, то в условиях экономического краха, т.е. на фазе прекращающегося воспроизводства, для страны речь будет уже идти об окончательной утрате многих объектов или о прекращении их функционирования и полной ликвидации. В таких условиях белорусской стороне станет очень трудно отстаивать свои экономические интересы и заключать выгодные соглашения с кем бы то ни было.

Таким образом, главной целью Беларуси сегодня, а также в ближайшие несколько лет (до окончания фазы прекращающегося воспроизводства) является экономическое выживание. Когда у нас начнется экономический подъем, целью станет ослабление односторонней экономической зависимости от России, т.е. диверсификация импорта и экспорта с упором на стимулирование последнего. На этом этапе появится реальная возможность и необходимость уделять соответствующее внимание пороговым значениям таких экономических индикаторов, как объем валютных резервов, внешнего и внутреннего долга (абсолютный и в процентах от ВВП), индекс экспортной и импортной зависимости, дефицит или профицит бюджета, а также торгового и платежного баланса, производительность труда и душевой доход, уровень инфляции, инвестиций и др. Это связано с тем, что резкое или долговременное превышение порогового значения экономическими индикаторами постепенно толкает всю экономическую систему страны к пересечению границы экономической устойчивости, т.е. к переходу в состояние шаткого равновесия или простого воспроизводства, а затем и еще дальше.

Поведение макроэкономических показателей и их реакция на регулирующее воздействие существенно зависит от фазы экономического процесса. При расширенном воспроизводстве, когда показатели в основном растут, легко заметить отставание или падение какого-либо из них и достаточно просто принять адекватные и эффективные меры противодействия. На фазе простого воспроизводства, когда эти показатели стоят на месте, падение любого из них также можно увидеть, но уже трудно остановить, поскольку внутри экономической системы часто нет свободных ресурсов, необходимых для традиционных регулирующих воздействий. Если экономическая система переживает период сужающегося воспроизводства, то почти все макроэкономические показатели падают и находятся ниже порогового уровня. На фазе прекращающегося воспроизводства эта ситуация еще больше усугубляется.

Василий СВИРИДОВИЧ,
кандидат экономических наук

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

ТРУДОВОЙ КОДЕКС:
подходы — новые, несовершенства — старые

В Комиссии Верховного Совета по социальной политике и труду готовится к слушанию во втором чтении проект Трудового кодекса Республики Беларусь. Приветствуя ряд новшеств, заложенных в него разработчиками, тем не менее хотелось бы обратить внимание парламентариев и на некоторые несовершенства, надо полагать, автоматически перекочевавшие в новый законодательный акт о труде из ныне действующего КЗоТ, утвержденного Верховным Советом 15 декабря 1992г. О чем же конкретно идет речь?

Статьей 77 КЗоТ определено, что заработная плата — это совокупность вознаграждений в денежной или (и) натуральной форме, получаемых работником за фактически выполненную работу, а также за периоды, включаемые в рабочее время. В проекте же нового Трудового кодекса записано, что наниматель обязан оплачивать работнику не только сделанную работу, но и ту, которая еще только должна быть выполнена. Возникает вопрос, а разве может быть оплачена невыполненная работа и по каким нормам ее следует оплачивать?

Не вполне обосновано в КЗоТ (ч.2. ст.77) и в проекте Трудового кодекса требование о том, что Перечень вознаграждений, которые относятся к заработной плате, определяется Кабинетом Министров. Стоит ли решение не столь значимого вопроса поручать Кабинету Министров? Ведь после принятия в 1992 году Верховным Советом КЗоТ такой Перечень по поручению Правительства был разработан Госкомтрудом как составная часть Правил исчисления среднего заработка, сохраняемого за дни отпуска, и в других случаях, предусмотренных законодательством. Как показала практика, этот документ подвержен частым изменениям, т.е. отдельные виды выплат могут дополняться, а другие исключаться. Поэтому отнесение этого вопроса на уровень Кабинета Министров не позволит при необходимости оперативно принимать соответствующие решения.

Трудно согласиться и с предлагаемым порядком индексации заработной платы. В проекте Трудового кодекса предусмотрено, что, выплачиваемая из бюджетных источников, она осуществляется за счет средств нанимателя на условиях, предусмотренных коллективными договорами (соглашениями). Но ведь индексация зарплаты, выплачиваемой из бюджетных источников, не может производиться за счет средств нанимателя на условиях, предусмотренных коллективными договорами (соглашениями), поскольку руководители хозрасчетных предприятий никакого отношения к работникам производств, финансируемых из бюджета, не имеют. В этой связи хотелось бы напомнить, что действующим ныне законодательством предусмотрена индексация заработной платы работникам организаций и учреждений, финансируемых из республиканского и местного бюджета, производимая за счет средств соответствующего бюджета, а работникам хозрасчетных предприятий — за счет средств, предназначенных на оплату труда по основаниям, предусмотренным коллективными договорами (соглашениями).

Было бы целесообразным предусмотреть и более четкий порядок регулирования оплаты труда работников, установленный ст.80 КЗоТ. В части первой ее записано, что он производится, как правило, на основе тарифных ставок (должностных окладов), определяемых в коллективном договоре или нанимателем. Естественно, такое положение распространяется на предприятия, оплачивающие труд работников за счет собственных средств. Для производств, финансируемых и дотируемых из бюджета, порядок не определен. Наверное было бы не лишне часть первую статьи 80 дополнить словами: "А финансируемых и дотируемых из бюджета — в порядке, определяемом Кабинетом Министров Республики Беларусь или иным уполномоченным им органом".

Отпадает надобность в правовом закреплении порядка выплаты вознаграждения по итогам годовой работы, предусмотренного ст.84 КЗоТ. В свое время такой вид материального стимулирования был введен с целью закрепления кадров на предприятии. Ныне оно потеряло свою значимость и в столь сложной экономической ситуации на предприятиях либо не применяется, либо в большинстве случаев выплачивается ежеквартально. Кроме того, ст.83 КЗоТ предусмотрено, что формы, системы и размеры оплаты труда работников устанавливаются нанимателем на основании коллективного договора, соглашений и трудового договора. Следовательно, наниматель имеет право самостоятельно определять целесообразность применения той или иной формы и системы оплаты труда, составной частью которых является и вознаграждение по итогам работы за год.

В части 3 ст.83 КЗоТ предусмотрено, что формы, системы и размеры оплаты труда работников государственных бюджетных учреждений и организаций устанавливаются в порядке, определяемом Кабинетом Министров. На практике же это производится нанимателем, а размеры оплаты — в порядке, определяемом Кабинетом Министров, то есть посредством межразрядных соотношений тарифных коэффициентов Единой тарифной сетки и размера тарифной ставки первого разряда, определяемой правительством. Распределение работников по профессионально-квалификационным группам по тарифным разрядам и коэффициентам тарифной сетки — Министерством труда и Министерством финансов. Поэтому часть третью ст.83 было бы целесообразнее изложить в следующей редакции: "Формы и системы оплаты труда работников предприятий и организаций, финансируемых и дотируемых из бюджета, устанавливаются нанимателем, а размеры оплаты труда — в порядке, определяемом Кабинетом Министров Республики Беларусь".

Назрела необходимость исключить ст.90 КЗоТ, предусматривающую повышенную по сравнению с обычной оплату труда при многосменной работе: в вечернюю смену — не менее чем на 20%, в ночную — не менее чем на 40% часовой тарифной ставки (оклада) работника за каждый час работы в этих сменах. Такая оплата в свое время была установлена соответствующими органами бывшего Союза с целью расширения сферы применения многосменного режима работы, которая ныне потеряла свою значимость и уже почти не встречается. В то же время со стороны рабочих зачастую выдвигаются требования об установлении им оплаты в соответствии со ст.901 КЗоТ, хотя основания для этого не всегда имеются, поскольку зачастую режим работы того или иного предприятия или работника к многосменному не относится. Нельзя не учитывать и то, что требования ст.901 в определенной степени дублируют ст.90, в которой предусмотрено, что работа в ночное время оплачивается в повышенном размере, устанавливаемом законодательством, а наниматель имеет право самостоятельно устанавливать размеры оплаты труда, в том числе и за работу в ночное время.

Значительных изменений требуют действующие ныне законодательные и иные нормативные акты, определяющие порядок предоставления ежегодных основных и дополнительных отпусков и их оплаты. Они устарели. Например, ежегодные отпуска работникам, в том числе и дополнительные (на работах с вредными условиями труда, работникам с ненормированным рабочим днем, лицам, принимавшим участие в ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, а также получившим лучевую болезнь и т.п.), для одних категорий установлены в рабочих днях, для других — в календарных, для третьих — в месяцах. Многим из них, скажем, занятым в зонах радиоактивного загрязнения, ежегодные отпуска предоставляются в календарных днях, а дополнительные — в рабочих. Такой порядок противоречит здравому смыслу и приводит к определенным трудностям при исчислении среднего заработка, сохраняемого за дни отпуска, поскольку требует сложного двойного расчета ("НЭГ" № 6 за 7.02.1996г. "Порядок предоставления и оплаты отпусков"). Поэтому в целях единого подхода в исчислении продолжительности отпусков и их оплаты было бы разумным предоставлять их не в рабочих, а в календарных днях.

Тем не менее в проекте Трудового кодекса продолжительность ежегодных отпусков предусматривается исчислять в рабочих неделях. При этом, если в соответствии с законом "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" ежегодный оплачиваемый отпуск работающим предоставляется продолжительностью 30, 37 и 44 календарных дня (в зависимости от уровня радиоактивного загрязнения), то проектом предусматривается установить соответственно: один рабочий месяц, пять рабочих недель плюс 2 дня и шесть рабочих недель плюс 2 дня. Такой порядок не улучшает законодательство, а ухудшает его, поскольку создаются дополнительные трудности не только в исчислении продолжительности отпусков, но и в определении среднего заработка для их оплаты. Например, какую продолжительность рабочей недели принимать: пятидневную, шестидневную или с иным неполным режимом рабочего времени? Как рассчитать средний заработок для оплаты отпуска, как быть с дополнительными днями? На эти и другие вопросы ответа нет.

Определенных изменений требуют и иные формы в части порядка исчисления заработной платы, сохраняемой за время отпуска, и в других случаях, предусмотренных законодательством.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
кандидат экономических наук

? Справочное бюро "НЭГ" !

Когда доплаты бывают максимальными

При выполнении каких работ фиксированные доплаты, предусмотренные статьей 33 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС, производятся в максимальных размерах. Когда они бывают максимальными для руководителей и специалистов, работающих пенсионеров?

И.СОЛОВЬЕВА, г. Гомель

Выплата фиксированных доплат, установленных статьей 33 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" предусмотрена в максимальном и минимальном размерах. Советом Министров Республики Беларусь постановлением N 232 от 23 апреля 1992г. утвержден перечень видов работ, при выполнении которых фиксированные доплаты производятся в максимальных размерах. При выполнении работниками, занятыми в зонах радиоактивного загрязнения, работ, не вошедших в указанный перечень, эти доплаты производятся в минимальных размерах.

Что же включено в перечень?

Работы в сельском хозяйстве: по обслуживанию животноводческих ферм, птицеводческих фабрик, племенных станций; по обслуживанию технологических установок по переработке молока, мяса и другой сельскохозяйственной продукции; конно-ручные работы в растениеводстве и животноводстве; по защите растений; агрохимические, выполняемые механизаторами; в мастерских и цехах по ремонту сельскохозяйственной техники, оборудования, инструментов, дозиметрических приборов.

Работы по производству всех видов дозиметрического контроля и анализа. Работы на водоемах рыбного хозяйства, на лесозаготовках, в лесном и лесоохотничьих хозяйствах, мелиоративные, строительно-монтажные и ремонтно-строительные работы, а также по добыче и переработке торфа, обслуживанию и ремонту торфодобывающей и торфоперерабатывающей техники. Работы по перевозке грузов автотранспортом, по дезактивации транспортной и сельскохозяйственной техники. Погрузо-разгрузочные работы, связанные с обслуживанием всех указанных выше видов работ. Ремонтные работы на автомобильном транспорте во всех отраслях. Работы по строительству, ремонту и содержанию дорог, мостов и искусственных сооружений, по доставке корреспонденции (почтальоны), по ремонту и обслуживанию водопроводно-канализационной сети, газового хозяйства, по уборке очистных сооружений, территории, ее благоустройству, посадке зеленых насаждений и уходу за ними, отлавливанию бродячих животных, на автомобилях скорой медицинской помощи, по приемке и химической чистке одежды, по охране объектов (сторожа), по хранению сельскохозяйственной продукции (работники складов и хранилищ). Геологоразведочные работы во всех отраслях народного хозяйства и по всем видам полезных ископаемых. Работы по проверке и метрологической аттестации средств измерения ионизирующих излучений, на нижних лесоскладах, по добыче и переработке живицы, по ремонту лесозаготовительной техники, по обслуживанию электрических сетей, линий радио- и телефонной связи, а также выполняемые санитарными врачами-эпидемиологами и их помощниками, инструкторами-дезинфекторами, на которых указанные работники заняты более 50% рабочего времени. Работы по производству строительных материалов из местного сырья, по отбору, транспортировке, спектротехническому, радиохимическому и химическому анализу проб воздуха, воды, почвы, донных отложений.

Работы, выполняемые участковыми медицинскими работниками и работниками фельдшерско-акушерских пунктов, рабочими котельных на местном топливе, водителями специальных легковых автомобилей и автобусов местного сообщения, по сбору и хранению вторичного сырья, лома и отходов черных и цветных металлов. Полевые инженерно-изыскательские и работы, выполняемые журналистами и другими работниками редакций районных газет, посещающими места работ, указанных в настоящем перечне, по добыче и обогащению строительных материалов, по переработке, утилизации и исследованию сырья и материалов с повышенной радиоактивностью, по несению службы, выполняемые сотрудниками патрульно-постовой и дорожно-патрульной служб ГАИ, военизированной пожарной охраны, уголовного розыска, БЭП, группами задержания объединения "Охрана", участковыми инспекторами, инспекторами профилактики, государственного пожарного надзора, по детскому надзору, экспертами-криминалистами, следователями, дознавателями, водителями-сотрудниками и милиционерами-водителями органов внутренних дел, по расформированию, формированию и осмотру составов и групп вагонов, переводу стрелочных переводов на ручном управлении, выполняемые на открытом воздухе. Наружные работы по техническому обслуживанию и ремонту авиационной техники и аэродромного оборудования. Работы по социальному обслуживанию одиноких пенсионеров и инвалидов на дому, по уборке производственных и бытовых помещений.

В указанный перечень, утвержденный постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 232 от 23 апреля 1992г., внесен ряд дополнений и изменений. Постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 335 от 3 июня 1992г. в этот перечень дополнительно включены следующие работы: по перевозке грузов, погрузочно-разгрузочные, путевые и ремонтные работы на речном транспорте, а также выполняемые работниками профессиональной пожарной охраны органов внутренних дел.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 217 от 8 апреля 1993г. с 1 апреля 1993 года указанный перечень дополнен следующими работами: подводно-техническими и водолазно-спасательными, а также работами, выполняемыми контролерами пассажирского транспорта и ревизорами автомобильного транспорта на линии.

С 1 августа 1993 года согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь N 624 от 17 сентября 1993г. в перечень видов работ, при непосредственном выполнении которых фиксированные доплаты, предусмотренные статьей 33 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", производятся в максимальных размерах, включены: наружные работы, по техническому обслуживанию и ремонту, военной техники, оборудования и военного имущества, а также по осмотру, разборке, ремонту, сборке и утилизации боеприпасов, хранящихся на открытых площадках (хранилищах); по охране военных объектов (военнослужащие, работники военизированной и пожарной охраны); земляные работы по обвалованию хранилищ, открытых площадок для хранения боеприпасов и горюче-смазочных материалов; наружные работы по обслуживанию и ремонту топливозаправочного оборудования и резервуарного парка складов горюче-смазочных материалов; абзац 46 указанного перечня после слов: "уголовного розыска, БЭП" дополнен словами: "подразделений по борьбе с организованной преступностью, оперативного поиска".

Постановлением Кабинета Министров N 509 от 13 сентября 1995 года с 1 сентября прошлого года перечень видов работ, при выполнении которых фиксированные доплаты производятся в максимальных размерах, дополнен работами по осуществлению государственного таможенного надзора на пограничных пунктах таможенного оформления и патрулирования зон таможенного контроля.

Фиксированные доплаты могут производиться в максимальных размерах также руководителям и специалистам организаций и учреждений, если в расчетном месяце они непосредственно находились на объектах и обеспечивали (организационно, технически и другим путем) выполнение указанных в упомянутом перечне работ не менее 50% отработанного времени, что подтверждается данными учета, функциональными обязанностями и внутренним трудовым распорядком организации, учреждения.

Следует учитывать, что фиксированные доплаты производятся за фактически отработанное в расчетном месяце время независимо от места проживания. При этом, если работа выполнялась в течение месяца в нескольких зонах радиоактивного загрязнения, общая доплата за месяц определяется как сумма доплат по каждой зоне, исчисленных по фактически отработанному в них времени.

Пенсионерам, работающим в зонах радиоактивного загрязнения, фиксированные доплаты производятся пропорционально времени, отработанному в расчетном месяце. Если пенсионер принят на работу с неполным рабочим днем и фиксированная доплата за проработанное время ниже размера доплаты к пенсии, то по его заявлению органом социального обеспечения по месту его жительства вместо доплаты за работу ему производится доплата к пенсии.

Евгений ЕГЕРЕВ,
Иван СКУРАТОВИЧ,
специалисты Минтруда РБ

Контракт с совместителем

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 870 от 29 декабря 1993 года предусмотрено заключение контрактов с отдельными категориями лиц, где установлено два требования: срок контракта — не менее 2-х лет; выходное пособие...

А если в контракте отсутствует одно из них или оба, то что это? Обычный трудовой договор, заключенный на неопределенный срок, или все-таки контракт (срочный договор)?

Можно ли оформлять контракт по данному постановлению с совместителем? Каким законом предусмотрена выплата или невыплата отпускных совместителям, кроме рабочих, медицинских и педагогических работников?

Ф.БЕНЬКО, юрисконсульт завода "Мозырьсельмаш"

Заключение контрактов с отдельными категориями работников регулируется ст.256 КЗоТ. Согласно ей контракт заключается на определенный срок и должен содержать конкретную минимальную компенсацию за ухудшение правового положения работника, заключившего его с нанимателем.

Есть и другие обязательные условия, которые должны быть соблюдены при заключении контракта. Об этом уже не раз писалось в "НЭГ".

Если в контракте отсутствует хотя бы одно из таких условий, то его нельзя считать таковым.

Законодательство не содержит запрета на заключение контрактов с совместителями. Но прежде чем предлагать нанимающемуся на работу по совместительству заключить контракт, необходимо, на наш взгляд, продумать целесообразность заключения такого вида договора и обязательно удостовериться, относится ли работник, с которым намерены заключить контракт, к категории тех, для кого это разрешено законодательством.

Выплата отпускных сумм или компенсаций за неиспользованный отпуск совместителям регулируется Положением об условиях работы по совместительству (утв.9.03.89г. Госкомтрудом, ВЦСПС и Минюстом СССР).

Свободный день матерям

Каков порядок предоставления свободного рабочего дня матерям, воспитывающим двоих и более детей в возрасте до 16 лет? Заявление пишется ежемесячно или одно до окончания года с указанием конкретного дня в неделе (например, вторая пятница каждого месяца)? Влияет ли на его предоставление неполный рабочий месяц, неделя (отпуск, больничный лист, четырех- или трехдневка)?

Группа работниц завода "Сельхозинвентарь", г.п.Уречье Минская обл.

Один свободный от работы день в неделю с оплатой его в размере среднего дневного заработка предоставляется в любой по выбору день недели матери (отцу, опекуну) по заявлению на весь календарный рабочий или учебный год. По договоренности с нанимателем он может предоставляться по заявлению, подаваемому ежемесячно.

Не предоставляется свободный от работы день матерям, которые работают на условиях неполного рабочего времени, на дому, матерям, не отработавшим полную рабочую неделю в связи с нетрудоспособностью, в т.ч. по уходу за больным ребенком, а также женщинам, работающим на предприятиях, где в связи с простоем производства за работниками сохраняется две трети тарифной ставки (оклада).

Инесса ЧИСТЯКОВА,
начальник юридического управления Минтруда

Дом не достроен... Вернет ли деньги ЖСК?

В "НЭГ" N 26 от 26.06.96г. опубликовано постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 375 от 6.06.96г. "Об утверждении Временного положения о порядке индексации паевых взносов, возвращаемых гражданам в случае их выхода из жилищно-строительных кооперативов".

Могу ли я потребовать возвращения паевых взносов согласно этому Положению, если мной заключен договор в мае 1994 года со строительно-производственным объединением арендных предприятий треста N 28 "Витебскгражданжилстрой" о строительстве однокомнатной квартиры (пл. 37,32 кв.м) в 142-х квартирном доме инвестиционным способом. Срок ввода объекта был намечен на IV кв. 1994г. Были внесены взносы в общей сложности на сумму 55800000 рублей. Однако подрядчик возвел только корпус здания и вот уже два года не ведет никаких работ. Цены на квартиры растут, достроить жилье становится не по карману...

М.КОРОТКИН, г. Витебск

В случае добровольного выхода или исключения гражданина из ЖСК правление кооператива должно обеспечить не позднее чем в двухмесячный срок возврат проиндексированной суммы внесенных им паевых взносов. Это осуществляется с соблюдением ряда условий, определенных п.3 Временного положения, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 375 от 6 июня 1996г.

Средства на возврат проиндексированной суммы паевых взносов правлением ЖСК могут быть изысканы за счет взносов вновь принятых граждан в кооператив вместо выбывших либо за счет денег, вырученных от продажи квартир. Право самостоятельно распоряжаться свободными (освободившимися) квартирами предоставлено жилищно-строительным кооперативам пунктом 1 Указа Президента Республики Беларусь N 516 от 22 декабря 1995г.

Виктор САВИЦКИЙ

Если бухгалтер — весовщик

На уборке урожая у нас в хозяйстве на весах работают работники бухгалтерии, совмещая тем самым основные обязанности с работой весовщика. Один день — на весовой, другой — отдыхают, третий — в бухгалтерии. И так далее.

Имеют ли они право на оплату сверхурочных часов и выходных дней, если при этом за основную работу заработок сохраняется в полном размере, а за совмещение — исходя из отработанных дней?

И вообще, как правильно исчислять их зарплату за этот период?

О.ДРОЗД, экономист колхоза "Искра"

Работнику, выполняющему у одного и того же нанимателя наряду со своей основной, обусловленной трудовым договором, дополнительную работу по другой профессии (должности), производится доплата за совмещение профессий. Размер ее устанавливается нанимателем по соглашению с работником исходя из фактически выполняемого объема по совмещаемой профессии. Совмещение допускается в течение установленной законодательством продолжительности рабочего дня (смены).

В вопросе не указана ежедневная продолжительность рабочего дня. Если она равна 8 часам, то, следуя из графика работы в хозяйстве, продолжительность рабочей недели составляет 40 часов, что соответствует законодательству. Что касается работы в выходные дни, то по соглашению сторон она может компенсироваться предоставлением другого дня отдыха. Если работа в выходные дни производится в пределах месячной нормы рабочего времени, доплата за нее сверх оклада не производится.

Работа, произведенная сверх месячной нормы рабочего времени, является сверхурочной и оплачивается по условиям, предусмотренным статьей 88 Кодекса законов о труде Республики Беларусь.

Людмила ЛОБАЧ,
главный экономист Минтруда

Контракты с пенсионерами

— В каком размере выплачивается выходное пособие при увольнении по п.6 ст.29 КЗоТ?

— В соответствии со ст.36 КЗоТ при прекращении трудового договора по причине отказа от продолжения работы в связи с изменением существенных условий труда работникам выплачивается выходное пособие в размере не менее двухнедельного среднего заработка. Более высокий размер выходного пособия может быть предусмотрен в коллективном договоре.

— Какие минимальные компенсации предусмотрены при прекращении контрактов с работниками, имеющими право на пенсию?

— При досрочном расторжении контракта по причине невыполнения или ненадлежащего выполнения его условий по вине нанимателя, а также при увольнении в связи с истечением срока контракта наниматель выплачивает работнику компенсацию в размере не менее его двухнедельного среднего заработка (постановление Кабинета Министров N 671 от 08.12.1995г.). В коллективном договоре такая компенсация может быть увеличена.

— Допустимо ли расторжение контракта до истечения срока и по основаниям, которые предусмотрены в нем, но не предусмотрены в трудовом законодательстве?

— В п.11 Положения установлено, что контракт может быть расторгнут до истечения его срока по основаниям, предусмотренным законодательством о труде.

Предусматривать дополнительные основания в контракте нельзя, так как это противоречит ст.253 КЗоТ, регламентирующей, что отдельные изъятия из законодательства о труде, касающиеся изменения и прекращения трудового договора, могут устанавливаться только законодательными актами. То есть, такие нормы могут устанавливаться только Верховным Советом.

— Возможно ли увольнение пенсионера по собственному желанию в период действия контракта?

— В течение срока действия контракта увольнение пенсионера по собственному желанию (ст.31 КЗоТ) невозможно.

Дело в том, что эта статья регулирует правила увольнения по инициативе работника и касается только договора на неопределенный срок. Специфика срочного трудового договора (в данном случае — контракта) в том и состоит, что до его окончания пенсионер лишен права на увольнение по собственному желанию.

— Предусмотрены ли в законодательстве о труде случаи, когда контракты могут расторгаться по требованию работника досрочно?

— Досрочно расторгнуть контракт по требованию пенсионера можно в соответствии со ст.32 КЗоТ только при наличии уважительных причин (состояние здоровья, нарушение нанимателем законодательства о труде, коллективного или трудового договора и других). При этом в трудовой книжке должна даваться ссылка на ст. 32 КЗоТ.

Виктор КРИВОЙ,
заведующий отделом Комиссии Верховного Совета по социальной политике и труду
Инесса ЧИСТЯКОВА,
начальник юридического управления Минтруда

Особый вид возмещения вреда

— Если потерпевший вследствие трудового увечья не может выполнять прежнюю работу, но способен и желает трудиться по другой специальности, навыков в которой не имеет, кто и каким образом обязан позаботиться о его переобучении?

— Невозможность дальнейшего использования потерпевшего на прежней работе устанавливается прежде всего заключением МРЭК или ВКК. Если МРЭК признала потерпевшего инвалидом первой или второй группы, то это само по себе, как правило, означает невозможность оставления его на прежней работе. Установление же потерпевшему инвалидности третьей группы далеко не всегда означает, что он не может быть использован на прежней работе: этот вопрос решается в зависимости от индивидуальной программы профессиональной реабилитации потерпевшего, разработанной МРЭК (пункт 11 Положения о медико-реабилитационной экспертной комиссии). Направление потерпевшего на обучение производится только с его согласия. Наниматель может и должен проявить инициативу для обучения работника, разъяснить ему преимущество приобретения новой профессии, рассказать об условиях будущей работы и т.д., но посылать потерпевшего на курсы или в другие учебные центры против его желания не вправе.

Срок обучения новой профессии в Правилах не установлен. Не оговорен и срок сохранения за потерпевшим среднего заработка по прежней работе во время обучения, и, следовательно, он выплачивается за все время обучения новой профессии.

Средний заработок за время обучения полностью сохраняется за потерпевшим и в тех случаях, когда была установлена смешанная ответственность работника и нанимателя за повреждение его здоровья. Не допускается также уменьшение размера сохраняемого за работником заработка, если имела место его грубая неосторожность.

Если до направления потерпевшего на обучение новой профессии ему было назначено возмещение вреда, то выплата его производится на общих основаниях. Вред возмещается независимо от получения сохраняемого среднего заработка за время обучения.

За потерпевшим сохраняется средний заработок, который он имел до увечья, а не до направления на учебу.

Средний заработок для определения суммы, подлежащей выплате потерпевшему в период его обучения, исчисляется по тем же правилам, что и при переводе его на другую работу (см.подпункт 26.5).

При обучении новой профессии лиц, признанных нуждающимися в уходе (в т.ч. бытовом), расходы на него, а также другие дополнительные расходы, вызванные увечьем или иным повреждением здоровья, в период обучения потерпевшего возмещаются ему в обычном порядке.

В дальнейшем при освидетельствовании работника в МРЭК степень потери его профессиональной трудоспособности должна устанавливаться применительно к прежней профессии, а не к новой, полученной в результате обучения.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Доходы на бумаге важнее реальных

Какой доход учитывается при начислении безналичных жилищных субсидий: начисленный или полученный реально?

Г.АНТОСИКОВА, г.Гомель

В соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 226 от 5 декабря 1994 года "О порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий" безналичные жилищные субсидии предоставляются семьям, у которых затраты на содержание жилья и коммунальные услуги превышают 15% их совокупного дохода.

Для координации действий министерств, других центральных органов управления, исполнительных и распорядительных органов местной власти по разработке и реализации правовых, организационных и экономических мер, обеспечивающих переход на новую систему возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги создан Республиканский координационный центр по предоставлению безналичных жилищных субсидий. Меры, определяемые им, являются обязательными для исполнения всеми органами власти. Решением центра N 2 от 28 ноября 1995 г. "О некоторых вопросах по начислению жилищных субсидий" установлено, что в размер совокупного дохода включаются начисленные суммы.

Тамара РАК,
начальник отдела социальных нормативов и уровня жизни Минтруда

Заместитель замещает начальника. Положена ли за это доплата?

Убедительно просим срочно дать разъяснение по вопросу доплаты за выполнение обязанностей временно отсутствующего работника его штатному заместителю на небюджетных предприятиях. Руководствуясь, например, "Юридическим справочником работника по кадрам" (под ред. Шишко Г.Б., 1996г., с.114—116) заводом была установлена доплата заместителю начальника производственной лаборатории в размере 40% должностного оклада за выполнение обязанностей временно отсутствующего (очередной отпуск) начальника лаборатории, т.к. завод является небюджетным предприятием. Однако в "Национальной экономической газете" N 29, 1996г., с.7, консультантом Минтруда Д.Скрипченко дано разъяснение, что при временном заместительстве работнику выплачивается разница между его фактическим и окладом замещаемого работника. Штатным заместителям разница в окладах не выплачивается.

Правильно ли установлена заводом доплата заместителю начальника лаборатории?

И.ЧЕРНЯВСКИЙ, директор Бобруйского пивоваренного завода

В соответствии со статьей 66 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь" предприятия, осуществляющие свою деятельность на принципах хозяйственного расчета, формы, системы и размеры оплаты труда (в том числе и доплаты штатным заместителям за выполнение обязанностей временно отсутствующих начальников) устанавливают самостоятельно исходя из экономической целесообразности и имеющихся средств на оплату труда. Конкретные размеры указанных доплат должны быть предусмотрены в коллективном договоре предприятия.

Людмила ЛОБАЧ,
главный экономист Минтруда

Положен ли отпуск после... отпуска

Сейчас я нахожусь в отпуске по уходу за ребенком до 3 лет.

В декабре 1993 года перед уходом в декретный я использовала свой очередной оплачиваемый отпуск.

Сохраняются ли мне очередные отпуска за три года пока я нахожусь в отпуске по уходу за ребенком, и могу ли я взять отпуск без содержания по уходу за ребенком до 6 лет?

В.СЕВЕРИНЧИК, Дрогичинский р-н

Отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет не считается стажем, дающим право на обычный отпуск. Эти три года в соответствии с законодательством — предельный срок, который может быть предоставлен матери для ухода за ребенком.

Если временный работник в декретном отпуске

Я была принята на работу по срочному трудовому договору (на время декретного отпуска). Через 10 месяцев я сама ушла в декретный отпуск. Когда администрация вправе уволить меня: по выходу на работу постоянного работника или по окончании моего отпуска по уходу за ребенком?

Г.ЖИЖИЧ, г.Воложин

С вами заключен срочный трудовой договор для замещения работницы, находящейся в отпуске по уходу за ребенком. По истечении этого срока, т.е. после возвращения основного работника из отпуска, трудовой договор, заключенный с вами, подлежит прекращению по п.2 ст.29 КЗоТ (истечение срока договора). Однако наниматель может проявить заботу о вас и оказать помощь в трудоустройстве на данном предприятии.

Инесса ЧИСТЯКОВА, начальник юридического управления Минтруда

Положен ли отпуск при простое?

Я работаю на заводе в зоне с правом на отселение. Наше предприятие из-за отсутствия сырья уже больше года простаивает. Нам за простой выплачивают две трети тарифной ставки. Положен ли мне при таком положении дел ежегодный отпуск? Если да, то как его исчислять?

И.МАТУС, Гомельская область

Да, положен. В соответствии со ст.72 КЗоТ Республики Беларусь при простое предприятия время, не отработанное рабочим (не по своей вине), включается в стаж работы, дающий право на ежегодный отпуск.

В соответствии со ст. 24 (п.2) Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", работающие в этой зоне имеют право на ежегодный отпуск продолжительностью 37 календарных дней без учета дополнительного — за работу во вредных условиях труда, который плюсуется к основному. При этом другие дополнительные отпуска (за стаж работы, за ненормированный рабочий день и т.д.) не предоставляются.

При расчете отпускных нужно руководствоваться Правилами исчисления среднего заработка, сохраняемого за время ежегодного отпуска и в других случаях, предусмотренных законодательством, утвержденными постановлением Госкомтруда Республики Беларусь N 25 от 15 апреля 1993 г. с внесенными в них изменениями. Согласно им сохраняемый за время ежегодного отпуска средний заработок определяется за период в 12 календарных месяцев (с 1-го до 1-го числа), предшествующих месяцу начала отпуска. Это положение применяется независимо от того, предоставляется ли отпуск за полный год работы, авансом либо суммированно за два или более последних рабочих года.

В соответствии с Правилами из учетного периода, за который производится расчет среднего заработка, исключается время, в течение которого работник находился в простое не по своей вине с частичной его оплатой. Если это продолжалось весь учетный период, то среднемесячный заработок исчисляется за 12 календарных месяцев, предшествующих этому периоду с осовремениванием начисленной ему заработной платы в установленном порядке.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист Минтруда

ПЕРВОПРОХОДЦЫ

Выступление на недавнем съезде деловых кругов Беларуси Президента А.Лукашенко, подписанный им Указ "О государственной поддержке малого предпринимательства" внушает надежду, что, наконец, осознана важность негосударственного сектора экономики для страны. Хочется верить, при государственной поддержке, помощи Министерства предпринимательства и инвестиций новичкам на поприще предпринимательства удастся быстрее встать на ноги, избежать тех трудностей, которые выпали на долю первопроходцев белорусского бизнеса.

Конечно, первым всегда непросто. Тем более ценен их опыт. Известный в Беларуси и за ее пределами производитель красящих лент — совместное белорусско-германское предприятие "Optitek", зарегистрированное в МВЭС под номером один, — выросло из кооператива с жизнеутверждающим названием "Оптимист". Произошло это во многом благодаря усилиям, деловому чутью и напору двух инженеров-электронщиков Владимира Черницкого и Игоря Близнюка. Один из них сегодня возглавляет СП. Как с высоты своего почти десятилетнего предпринимательского стажа оценивает Владимир Леонидович проблемы, возникающие при организации предприятия сегодня, и в то время, когда начинали они?

СП N 1: с высоты опыта

— В чем-то эти проблемы схожи во все времена — становление нового предприятия всегда происходит непросто. Некоторые из них за эти годы исчезли, другие видоизменились... К современному, нормальному производству, устоявшемуся коллективу, хорошей репутации мы, в частности, шли долго и трудно. Начинали с простенького станочка в углу подвала. Как говорят, на голом месте, в эпоху тотального дефицита, пустых прилавков, но практически без конкуренции. Тогда на весь Союз был единственный производитель красящей ленты. И это давало определенные преимущества. Нынче же этот рынок насыщен, а следовательно, стал более требовательным. Только в одном Минске десятки фирм предлагают ассортимент продукции, аналогичный нашему. Раньше оборудование, сырье, расходные материалы приходилось "доставать". Сейчас таких трудностей нет и в помине: можно купить все производства любой страны мира, были бы деньги. Так что новичкам не позавидуешь.

Объединяет то время и сегодняшний день нестабильное и непредсказуемое экономическое законодательство. Но за эти годы произошла, на мой взгляд, одна важная подвижка в лучшую сторону: хотя и не до конца, но все-таки изменилось отношение общества к негосударственным предприятиям. Даст Бог, доживем и до обещанных стимулирующих производство налоговых льгот.

— Неужели за все это время государство ничем и никогда не помогло предприятию?

— Мы сами воспользовались возможностью получить такую помощь. Еще по союзному закону совместные предприятия на три года освобождали от налога на прибыль. Создав СП, мы получили такое освобождение, что наряду с другими факторами и позволило предприятию встать на ноги. Я иногда прикидываю: если бы в самом начале мы могли получить льготный кредит на развитие, как бы мы сейчас развернулись, чего смогли бы достичь? Но с горечью приходится констатировать, что брать кредит под те проценты, которые устанавливают банки для промышленного предприятия с его производственным циклом, по меньшей мере крайне невыгодно, по большому счету — разорительно. Поэтому кредиты мы никогда не брали.

— Ваше предприятие не только выпускает импортозамещающую продукцию для республики, но и экспортирует ее во все государства СНГ, страны Балтии. Насколько мне известно, существует ряд нормативных документов о помощи таким производителям, специальный фонд поддержки экспортеров. Получал ли "Optitek" такого рода помощь?

— Да, примерно 95% произведенного нами идет на экспорт. Однако государство никак не стимулирует нас активнее осваивать новые зарубежные рынки. Где списки экспортеров, которым должна оказываться помощь? Кем они составляются? Как в них попасть? Ответов на эти вопросы у меня нет. Порой думаешь: Бог с ней, с помощью, лишь бы только не мешали.

— Президент в своем выступлении на съезде деловых кругов выразил озабоченность тем, что всего лишь 18% негосударственных предприятий в стране заняты производством. Зная о проблемах отечественных производителей всех форм собственности, хочу спросить: как удается в столь нелегких условиях работать стабильно, выпускать продукцию, успешно конкурирующую с импортной?

- Если коротко, то, по моему мнению, первая причина в том, что изначально правильно выбрана специализация предприятия. Красящая лента — расходный материал, без которого невозможно представить работу предприятий, организаций, фирм ни в одной сфере деятельности. Везде и всюду эксплуатируются пишущие машинки, принтеры, кассовые аппараты и т.д. и т.п. Иначе говоря, ставка на товар массового спроса со сравнительно коротким жизненным циклом оказалась верной.

Во-вторых, мы "ставили" производство солидно, уделяя качеству максимальное внимание. Сегодня наша продукция ни в чем не уступает импортной. Фактически покупатель приобретает добротный товар по значительно более низким белорусским ценам. Много усилий отдано и отдается совершенствованию производства, расширению ассортимента, улучшению упаковки, сервису.

Большую роль в становлении СП сыграл наш немецкий партнер — известная фирма "PELIKAN". Это совсем другой, нежели отечественный, уровень менеджмента, деловой и производственной культуры. Мы взяли у фирмы в лизинг высокопроизводительное оборудование, покупаем у нее краску. Но не только у нее. Например, восемь станков заказали белорусским станкостроителям. Наш заказ сильно помог им в трудное время. Правда, и они нам станки сделали очень хорошие.

Мне не совсем понятно активно формируемое в нашем государстве позитивное отношение к бизнесменам-производителям и негативное ко всем остальным, в частности, к коммерсантам. Бизнес — такое дело, где все взаимосвязано и взаимозавязано. Мы, например, кроме производства, торгуем канцтоварами. Что в том плохого, если человек, приехавший за красящей лентой, может тут же купить и все прочее, что необходимо для канцелярии?

Словом, мы развиваемся не только по линии основного производства, но и по части предоставления попутных услуг и удобств.

— За эти две пятилетки вами и другими белорусскими бизнесменами накоплен, очевидно, немалый практический опыт создания и становления новых производств. Он может представлять определенный интерес не только для начинающих предпринимателей, но и для законодателей, руководителей государства, которые заявили о поддержке негосударственного сектора экономики. Каким вам видится механизм передачи этого опыта?

— Безусловно, хотелось бы, чтобы при разработке законов учитывался опыт практиков. К сожалению, отработанного механизма учета мнения предпринимателей-производственников нет. А, скажем, почему бы моего коллегу Игоря Близнюка не привлечь консультантом или советником при разработке нормативных документов в правительстве, Верховном Совете? Это один из вполне реальных механизмов учета мнения практиков.

Беседовал Валентин МАЛЬКОВСКИЙ

Торговля с Европой: есть перспективы

Реформы в странах Центральной и Восточной Европы, в СНГ оказывают в последнее время влияние на распределение торговых потоков. Страны бывшего СЭВ десятилетиями обмениваясь товарами и услугами в "узком" кругу, основательно подзабыли навыки работы в условиях жесткой конкуренции, но теперь быстрыми темпами наверстывают упущенное, предприняв в первую очередь мощную атаку на рынки Западной Европы. Особенно активны Польша, Чехия и Венгрия, темпы роста экспорта которых в страны ЕС достигали в отдельные годы 20%. Переориентация шла в основном за счет свертывания торговли с восточными соседями, и происходило это еще до распада СССР (таблица 1).

Те неполные данные, что имеются за период после 1991 года, позволяют сделать вывод: во внешней торговле Венгрии, Польши, Чехии удельный вес стран ЕС несколько снизился. Это произошло главным образом в результате увеличения доли развивающихся стран, США и Японии.

Восстановление же рынков на Востоке идет с трудом, и это вполне объяснимо, если вспомнить, что потеря этих рынков была обусловлена двумя главными факторами: переходом к мировым ценам во внешней торговле и спадом экономики в странах СНГ. Если первый фактор носит постоянный и необратимый характер, то на восстановление экономики в России, Украине и Беларуси еще можно надеяться. Но поскольку, по оценкам экспертов ЮНКТАД, на долю первого фактора приходится 90% снижения объемов внешней торговли стран бывшего СЭВ, то благоприятная экономическая ситуация в СНГ уже не окажет существенного влияния на географическое перераспределение торговых потоков стран Восточной и Центральной Европы.

Следует отметить, что расширение экспорта в ЕС происходило за счет повышения доли сложной промышленной продукции: транспортных средств, электротехнических изделий, офисной техники, а удельный вес химикатов, текстиля и продовольствия постоянно снижался.

Вместе с тем, как показывает анализ, проведенный рядом европейских исследовательских центров, не все резервы в торговле между Восточной Европой и ЕС исчерпаны. По оценкам, ежегодный рост экспорта стран, входивших в СЭВ, включая и СНГ, в ЕС может составить на период 1995—2000 годы до 10,7%, а объем экспорта в 2000 году достигнуть 230 млрд.USD, из них 112 млрд.USD может составить доля стран СНГ. Что касается товарной структуры, то предполагается опережающий рост экспорта инструментов и приборов (29,1% ежегодно), машин и оборудования (16,6%), электротехнической продукции (15,2%), бумаги и полиграфических изделий (15,1%). Наиболее медленными темпами будет увеличиваться экспорт одежды, обуви, текстиля.

Наверное, белорусским промышленникам есть смысл прислушаться к этим прогнозам и подумать о том, как не упустить шанс и использовать открывающиеся возможности на благо своих предприятий и в целом республики.

Леонид ПЛОТКИН,
эксперт Могилевского центра проблем самоуправления при Фонде им.Л.Сапеги

ТАБЛИЦА 1

Географическая структура внешней торговли	Импорт в %		Экспорт в %	
	1985	1991	1985	1991
ПОЛЬША				
Западная Европа	27,9	64,5	29,5	69,6
в т.ч.				
ЕС	19,5	49,9	22,6	55,5
Страны СЭВ	47,9	19,0	40,7	16,8
в т.ч.				
СССР	18,1	14,1	24,6	11,0
ВЕНГРИЯ				
Западная Европа	32,9	60,5	24,8	60,7
в т.ч.				
ЕС	21,8	41,3	16,0	45,8
Страны СЭВ	49,6	22,3	52,4	19,4
в т.ч.				
СССР	30,0	15,4	33,6	13,4
РУМЫНИЯ				
Западная Европа	14,3	31,5	33,7	39,3
в т.ч.				
ЕС	13,0	25,2	30,5	34,4
Страны СЭВ	45,9	24,7	32,7	28,2
в т.ч.				
СССР	31,2	17,1	22,0	21,6

Источник: Статистические службы ООН, ВТО, COMTRADE

ВЗГЛЯД

Обоснованы ли тарифы министерства?

В N 33 "НЭГ" за 1995г. была опубликована таблица с Расчетными данными для обоснования предельных коэффициентов повышения тарифов на жилье и коммунальные услуги. Используя ее, можно легко обнаружить факт превышения оплаты населением по каждому виду коммунальных услуг и процент возмещения расходов, что подтверждается следующей предлагаемой мной таблицей. Графы 1—5 взяты из ранее опубликованной таблицы, 6—7 — производны от граф 4 и 5, графа 8 — фактическая оплата услуг населением г. Полоцка за июль 1996г. с индексацией.

Таблица показывает, что в росте тарифов особенно переусердствовало Министерство связи и информатики: переплата в месяц населением составила за радио — 2140 рублей, за телефон (только по абонементной плате) — 3000 рублей, не считая поминутную оплату разговоров по городу, которая также составляет приличную сумму.

По логике правового государства Министерство связи и информатики должно немедленно привести тарифы в соответствие с предельными нормативами и зачесть переплату в последующие месяцы. Понятно, что тарифы, установленные с 1.07.95г., претерпели некоторые изменения в сторону увеличения, но не настолько, как тарифы за радио и телефон. Этому примеру могут последовать и другие министерства.

Алексей ТЯПИН,
председатель социально-бытовой комиссии Полоцкого совета ветеранов

Платежи	Ед.изм.	Процент возмещения затрат населением		Тариф в рублях, предлагаемый с 1.07.95г.	Тариф возмещения населением (в рублях) (проект)		Фактическая сумма затрат, возмещенная населением в июле 1996г.	Фактический процент возмещения затрат
		15.04. 1995г.	1.07. 1995г.		100% затрат	80% затрат		
Квартира	кв.м.жил.пл.	17	50	831	1662	1330	952	57,3
Отопление	кв.м.жил.пл.	22	65	2871	4417	3534	2757	62,4
Водопровод	куб.м	16	32	290	906	725		
Канализация	куб.м	22	40	286	715	572		
Горячее водоснабжение	1 чел.	22	55	8611,5	15658	12526	9869	63,0
Радио	1 точка	70	100	1860	1860	-	4000	215,0
Телефон	1 номер	60	100	17000	17000	-	2000 (абон.плата) отсутствуют данные о поминутном разговоре по городу)	117,6
Коллект.антенна	1 шт.	70	100	1800	1800	-		
Газ	1 чел.	50	50	3300	6600	-	6233	94,4
Электроэнергия	1 талон	72,9	72,9	28000	38409	-	28000	72,9
Всего отопит.сезон	х	40,0	60,0	х	х	х	х	х

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых и юридических услуг"

(по состоянию на 09.09.96г.)

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (консультации по взаиморасчетам)

Безналичная валюта за безналичные российские и белорусские рубли

Наименование	Валюта	Вид услуги
"СТК", т. 514552	RUR/BRB; KRB/BRB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB; KRB/BRB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)

Консультации по открытию текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Фирма "JEL", т. 266–13–99	Твердые валюты и мультивалютные, (наличные в Минске)	SNORAS, First Union National Bank of Florida	Литва, США	—
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102–036	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200$

Консультации по вопросам транзитных счетов

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102036	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	2,5%
"СТК", т. 251–45–52	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ	по дог.

Консультации по оплате счетов и валютных контрактов

Наименование	Вид услуги
"Управление и инвестиции", т. 239–31–13	Консультации по оплате счетов и валютных контрактов в любой стране мира

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102036	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 900$
Aramis ofshore, т. 200–562, 200–559	Ирландия, Делавэр, Вайоминг, Кипр и др.	Готовые компании и под заказ. Консультации по оффшорным схемам	—	от 1200$
DS Express Inc. Инфомаркет–аудит, т. 362–428, 200–243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Консультации по выбору региона Страховые, банковские компании. Счета, консультации	—	—
"Управление и инвестиции", т. 239–31–13	British Virgin Islands, Bahamas, USA (Delaware) и другие страны	Создание и обслуживание компаний. Счета в банках, консультации	—	от 700$

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПА "Регистр", т. (017) 229-20–77	Регистрация ООО, ЗАО, ИП, СП, ЧП ... Общереспубликанская регистрация пред-тий. Правовое обслуживание, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита итересов в судах
"Арамис", т.200–562, 200–559	Услуги юриста. Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Общереспубликанская регистрация и перерегистрация СП, ИП, ООО, АО...
Ч/п , т. 307–968	Общереспубликанская регистрация ЗАО, ООО, ЧП, ИП, СП. Услуги в сфере хозяйственного права
"Интер Лекс", т. 762955	Консультации, регистрация юрид. лиц в т. ч. в Москве, представительство, лицензирование
ИПП"Консистем", т. 100605*	Представительство в суде, ГНИ; взыскание задолженностей; регистрация ООО, АО, ИП, СП

*— набор кода обязателен

АУДИТОРСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ООО "Инфомаркет–аудит", т. 362–428, 200–243	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда СП, ИП

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232) 563018

Вести из Национального банка

ПРАВИЛА рефинансирования банков Национальным банком Республики Беларусь

№ 93 от 23.08.96г.

Утверждены правлением Национального банка РБ 31.07.96г.

1. Общие положения

В основу рефинансирования банков положены Закон Республики Беларусь "О Национальном банке Республики Беларусь" и Концепция рефинансирования, утвержденная Правлением Национального банка 28 декабря 1995 года.

1.1. Посредством рефинансирования банков решаются следующие задачи:

— обеспечение необходимого прироста ликвидных ресурсов банковской системы;

— покрытие сезонного спроса на кредит;

— сглаживание текущих колебаний уровня ликвидности банковской системы;

— оказание через банки целевой кредитной поддержки государственных программ, отдельных отраслей и предприятий;

— индивидуальная поддержка банков, испытывающих временные финансовые трудности.

1.2. Право на получение кредитов Национального банка имеют банки:

— соблюдающие установленные им экономические нормативы;

— своевременно и в полном объеме выполняющие обязательные резервные требования;

— своевременно и в полном объеме представляющие Национальному банку отчетность;

— не имеющие просроченной задолженности по кредитам, предоставленным Национальным банком, и процентам по ним, кроме случаев, когда при ее наличии Советом директоров или Правлением Национального банка принято решение о предоставлении кредита.

При решении вопроса о возможности выдачи кредита Национального банка во внимание могут приниматься и другие условия (выполнение требований по формированию уставного капитала, финансовые результаты деятельности банка и т.д.).

1.3. Кредиты предоставляются банкам на договорной основе с уплатой процентов по ставкам, установленным Советом директоров Национального банка, либо по ставкам кредитных аукционов.

Договоры между Национальным банком и банками заключаются соответственно по формам приложения 3, 6, 8 или 9, которые от имени банка подписываются уполномоченными лицами. Полномочия этих лиц подтверждаются представлением Национальному банку доверенности на них.

1.4. Кредиты банкам выдаются в пределах лимита, утверждаемого Правлением Национального банка на соответствующий период, как правило, под залог имущества банка, оформляемый в соответствии с Законом Республики Беларусь "О залоге".

Для полного удовлетворения требования Национального банка из стоимости заложенного имущества при непогашении банком-заемщиком выданного ему кредита залог должен быть представлен банком в сумме, компенсирующей не только размер основного долга по кредиту, но и проценты по нему, а также другие расходы Национального банка по обслуживанию этого кредита и реализации залога.

Днем выдачи кредита считается день зачисления суммы кредита на корреспондентский счет банка.

Выдача кредита оформляется распоряжением Национального банка.

1.5. Выдаваемые кредиты учитываются в Национальном банке на соответствующих счетах:

№ 1620 "Целевые кредиты, предоставленные в текущую деятельность клиентов банка";

№ 1621 "Кредиты, предоставленные на инвестиции клиентов банка";

№ 1622 "Нецелевые кредиты, предоставленные банкам (ломбардный, резервный, через кредитный аукцион под залог имущества банка)".

Полученные от Национального банка кредиты учитываются в банках на счетах:

№ 1631 "Централизованные кредиты в текущую деятельность клиентов";

№ 1632 "Централизованные кредиты на инвестиции клиентов";

№ 1633 "Нецелевые кредиты".

1.6. Погашение кредита производится платежным поручением банка на списание средств с его корреспондентского счета. Кредит должен быть погашен банком в срок, установленный в срочном обязательстве в соответствии с кредитным договором.

При непогашении банком кредита в установленный срок Национальный банк на следующий день списывает с корреспондентского счета банка средства в погашение числящейся задолженности по кредиту. При отсутствии или недостаточности средств на корреспондентском счете остаток задолженности по кредиту переносится на счет № 1627 "Просроченная задолженность по кредитам, предоставленным банкам-резидентам" с взиманием повышенных процентов в размере двукратной ставки рефинансирования, действующей в данном периоде.

В последующем просроченная задолженность по основному долгу взыскивается в порядке преимущественного списания с корреспондентского счета банка в пределах средств на этом счете.

Одновременно Национальный банк (Юридическое управление) принимает меры по реализации залогового права.

Банк может досрочно погасить кредит и проценты по нему (полностью или частично).

1.7. Начисление процентов по кредитам производится за период со дня выдачи кредита до дня полного возврата кредита. Проценты по резервному и ломбардному кредитам уплачиваются банком в момент погашения этих кредитов, а по другим — в сроки, предусмотренные договором.

Не погашенные в срок проценты относятся на счет № 1628 "Просроченные проценты по кредитам, предоставленным банкам-резидентам".

1.8. В исключительных случаях по обоснованному ходатайству банка может быть произведена отсрочка погашения кредитов с отнесением их на счет № 1626 "Пролонгированная задолженность по кредитам, предоставленным банкам-резидентам" и уплатой процентов в размерах, оговоренных в договоре. Решение о возможности предоставления отсрочки принимает Совет директоров Национального банка.

1.9. При предоставлении банками кредитов субъектам хозяйствования за счет централизованных ресурсов маржа Национальным банком не устанавливается, за исключением целевых кредитов.

1.10. Резерв на просроченные кредиты и неуплаченные проценты Национальным банком не создается.

2. Рефинансирование банков на краткосрочный период

2.1. Основу краткосрочного регулирования ликвидности банков составляют операции Национального банка по:

— выкупу у банков ценных бумаг, включенных в Ломбардный список Национального банка (операции РЕПО);

— покупке иностранной валюты на условиях СВОП;

— выдаче резервного кредита.

2.2. Сделки РЕПО могут предусматривать фиксированную дату выкупа (РЕПО с фиксированной датой) или открытую дату (открытое РЕПО), что предполагает выкуп ценных бумаг в любое время или в любое время после определенной даты.

Операции РЕПО осуществляются в порядке, изложенном в Положении об операциях Национального банка Республики Беларусь с ценными бумагами на открытом рынке от 15 января 1996г. № 689.

2.3. При проведении операций СВОП Национальный банк покупает у банков иностранную валюту по курсу, действующему на дату совершения сделки, с обязательством продажи той же суммы иностранной валюты через определенный срок по более высокому курсу.

Сделки СВОП оформляются свидетельством установленного образца (приложение 1). Расчеты по операциям СВОП осуществляются в сроки, указанные в свидетельстве, причем при покупке Национальным банком валюты перечисление рублевого эквивалента на корреспондентский счет банка-контрагента осуществляется, как правило, на следующий банковский день после подписания свидетельства.

При заключении сделок СВОП используется процентная ставка не ниже официальной ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь.

Сделки СВОП заключаются на срок не менее 3 банковских дней.

2.4. Резервный кредит предоставляется банкам, имеющим право на допущение овердрафта по корреспондентскому счету, без оформления залога, на срок до 7 календарных дней, с таким расчетом, чтобы он был погашен в том же месяце.

Предельный размер резервного кредита не может превышать 25 процентов размера Фонда обязательных резервов банка в национальной валюте.

В случае непогашения резервного кредита на его сумму увеличиваются резервные требования в течение трех месяцев.

За пользование резервным кредитом с банка взимается плата в размере официальной ставки рефинансирования, увеличенной в 1,5 раза.

Для получения резервного кредита банк представляет Национальному банку:

— заявление (приложение 2);

— договор (приложение 3);

— срочное обязательство (приложение 4).

3. Рефинансирование банков на среднесрочный период

Среднесрочное рефинансирование банков осуществляется посредством выдачи:

— ломбардного кредита;

— прочих нецелевых кредитов.

3.1. Особенности выдачи и погашения ломбардного кредита

3.1.1. Ломбардный кредит предоставляется банкам сроком до 30 календарных дней под залог государственных ценных бумаг, которые должны отвечать следующим требованиям:

— государственные ценные бумаги включены в Ломбардный список, утвержденный Советом директоров;

— государственные ценные бумаги принадлежат банку на праве собственности и не обременены другими обязательствами банка, что подтверждается справкой уполномоченного депозитария;

— срок погашения государственной ценной бумаги наступает не ранее чем через 30 дней после наступления конечного срока возврата ломбардного кредита.

Отчуждение ценных бумаг, являющихся предметом залога, в течение действия договора не допускается и отсрочка погашения кредита не производится.

3.1.2. До получения ломбардного кредита банки обязаны заключить договор счета ДЕПО с уполномоченным депозитарием ценных бумаг и перевести закладной портфель ценных бумаг со своего счета ДЕПО на счет ДЕПО Национального банка в уполномоченном депозитарии.

При отклонении Национальным банком заявки банка на получение ломбардного кредита из-за несоблюдения им условий, предусмотренных в п.1.2, или по другим причинам банку посылается извещение с указанием причин отказа и одновременно дается распоряжение депозитарию Национального банка о возврате банку соответствующей суммы заложенных им ценных бумаг и списании их со счета ДЕПО Национального банка.

3.1.3. Предоставление ломбардного кредита производится в пределах лимита путем удовлетворения заявок банков по фиксированной ломбардной процентной ставке либо через проведение аукциона заявок банков по сложившейся на аукционе ставке отсечения (единой ставке или разным ставкам).

Решение по этим вопросам принимает Комиссия по кредитным аукционам и ценным бумагам.

3.1.4. Для получения ломбардного кредита банк представляет Национальному банку:

— заявление (приложение 5);

— договор (приложение 6);

— доверенность на право реализации Национальным банком государственных ценных бумаг;

— срочное обязательство (приложение 4);

— справку уполномоченного депозитария и выписку по счету ДЕПО, подтверждающую перевод ценных бумаг в депозитарий Национального банка.

3.1.5. При выдаче ломбардного кредита по фиксированной процентной ставке используется ломбардная ставка Национального банка, установленная Советом директоров Национального банка и действующая на дату предоставления кредита.

3.1.6. Сообщение об установленном размере ломбардной процентной ставки регулярно публикуется в печати.

При изменении ломбардной ставки начисление и взыскание процентов за пользование ломбардным кредитом с применением вновь установленной ставки осуществляется по договорам, заключенным с момента вступления в силу решения Совета директоров.

3.1.7. Ломбардные кредитные аукционы Национального банка проводятся как процентные конкурсы заявок банков на получение ломбардного кредита. Заявки, принятые к аукциону, ранжируются по уровню предложенной банками процентной ставки начиная с максимальной.

Регламент проведения ломбардных кредитных аукционов приведен в приложении 7.

3.1.8. Способ удовлетворения заявок может быть двояким:

— по единой ставке, когда все заявки удовлетворяются по ставке отсечения Национального банка (последняя ставка, которая войдет в список удовлетворенных заявок);

— по разным ставкам, предлагаемым банками в заявках, которые эквивалентны или превышают устанавливаемую Национальным банком ставку отсечения.

3.1.9. При соблюдении всех условий, предусмотренных настоящими Правилами, Национальный банк удовлетворяет заявки банков, заключая с ними договоры на предоставление ломбардного кредита, при этом допускается частичное удовлетворение последней заявки.

3.1.10. Задолженность банка по ломбардному кредиту не должна превышать 75% рыночной стоимости портфеля закладываемых ценных бумаг банка. Банк и Национальный банк на основании выписок со счета ДЕПО уполномоченного депозитария ведут ежедневный внесистемный учет суммы ломбардных кредитов и рыночной цены портфеля закладываемых ценных бумаг.

В случае падения рыночной цены портфеля закладываемых ценных бумаг до уровня, недостаточного для обеспечения ломбардного кредита, банк обязан перевести на счет ДЕПО Национального банка дополнительное количество закладываемых ценных бумаг. В противном случае Национальный банк взыскивает не обеспеченную залогом сумму кредита в установленном порядке.

3.1.11. В объем требований Национального банка по ломбардному кредиту входят: задолженность банка по основному долгу, сумма начисленных процентов за кредит, расходы, связанные с реализацией Национальным банком заложенных ценных бумаг при невозврате в срок полученного кредита, и другие расходы по обслуживанию ломбардного кредита.

Обеспечение ломбардного кредита считается достаточным, если рыночная цена заложенных ценных бумаг банка, скорректированная на установленный коэффициент (75%), больше или равна сумме запрашиваемого кредита, включая проценты за предполагаемый период пользования этим кредитом.

3.1.12. При полном погашении кредита со счета ДЕПО Национального банка переводится на счет ДЕПО банка в уполномоченном депозитарии эквивалентное количество ценных бумаг из портфеля закладываемых ценных бумаг. При этом в первую очередь возвращаются ценные бумаги с более ранним сроком зачисления в указанный портфель.

По ходатайству банка в таком же порядке осуществляется перевод банку заложенных ценных бумаг при досрочном погашении кредита (полностью или частично).

3.1.13. Для погашения просроченной задолженности по ломбардному кредиту и процентов по нему Национальный банк (Управление ценных бумаг) в соответствии с договором и на основании доверенности реализует ценные бумаги, принятые в залог. Вырученные средства направляются непосредственно на погашение просроченного долга. Если вырученная от продажи ценных бумаг сумма превышает размер просроченной задолженности, остаток средств после погашения последней направляется на корреспондентский счет банка.

3.2. Особенности выдачи прочих нецелевых кредитов

3.2.1. Прочие нецелевые кредиты предоставляются под залог любого имущества банка путем проведения кредитных аукционов на срок не более 5 месяцев.

3.2.2. Аукционные торги проводятся в порядке, изложенном в Регламенте проведения ломбардных кредитных аукционов, за исключением положений, связанных с оформлением залога государственных ценных бумаг.

3.2.3. После проведения кредитного аукциона и сообщения банку об удовлетворении его заявки на получение кредита банк представляет Национальному банку надлежаще оформленный договор залога имущества, а также договор по форме приложения 8.

3.2.4. Кредит предоставляется в сумме, не превышающей, как правило, 50 процентов стоимости заложенного имущества.

4. Целевые кредиты

4.1. Целевые кредиты в текущую и инвестиционную деятельность клиентов банка имеют строго определенные рамки и используются в переходный период реформирования экономики для кредитной поддержки государственных программ, отдельных отраслей и предприятий, проведения высокоэффективных и быстроокупаемых проектов.

4.2. Кредиты выдаются в виде открытия кредитных линий на условиях заключения с банками договора (приложение 9), по их ходатайствам, в которых должны содержаться показатели, характеризующие финансовое положение предприятий, для которых испрашивается кредит, экономическое обоснование потребности в кредите, сроки и источники его погашения, доля собственных средств предприятий и банка, участвующих в осуществлении данного проекта.

4.3. Кредиты предоставляются на срок до одного года. Каждая выдача кредита оформляется срочным обязательством с указанием конкретного срока погашения кредита.

В отдельных случаях кредиты могут оформляться срочными обязательствами на условный срок погашения с переоформлением на конкретные сроки после исчерпания кредитной линии.

4.4. Кредиты предоставляются под залог любого имущества банка, а также под гарантию Правительства.

В исключительных случаях допускается перезалог имущества субъектов хозяйствования (здания, сооружения, оборудование, транспортные средства, высоколиквидные ценные бумаги, денежные средства), принятого в залог банком при выдаче кредита. При этом Национальный банк вправе потребовать от банка-заемщика страхование принятого в залог имущества на полную его оценочную стоимость.

4.5. Банки, получившие кредиты в текущую деятельность и на инвестиции клиентов, должны обеспечить надлежащий контроль за целевым использованием клиентами этих кредитов.

Кредиты, использованные не по целевому назначению, подлежат досрочному взысканию (возврату).

4.6. Учет задолженности по целевым кредитам осуществляется банками и Национальным банком по каждой кредитной линии с открытием отдельных лицевых счетов.

4.7. Для контроля за использованием целевых кредитов банки в установленные сроки представляют Национальному банку сведения по формам 02003, 02004 (приложения 10, 11) в установленные сроки.

4.8. При невыполнении банками условий договоров Национальный банк применяет к ним санкции, предусмотренные Положением о порядке применения Национальным банком Республики Беларусь экономических санкций к банкам.

С выходом настоящих Правил утрачивают силу следующие нормативные документы Национального банка:

— Правила рефинансирования коммерческих банков и кредитных учреждений за счет централизованных кредитных ресурсов и порядок контроля за их использованием от 30 марта 1994г. № 46;

— Дополнение 1 от 6 января 1995г. № 459;

— Дополнение 2 от 28 декабря 1995г. № 661;

— Правила проведения кредитных аукционов Национального банка с учетом Дополнения 1 от 11 января 1996г. № 76/71 и Дополнение 2 от 21 мая 1996 года № 436.

Приложения, представляющие собой образцы бланков и форм, в "НЭГ" не публикуются.

О некоторых вопросах по применению мер ответственности за несоблюдение Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь предпринимателями, осуществляющими деятельность без образования юридического лица

Разъяснение N 770 от 8.08.96г.
Утверждено Советом директоров Национального банка Республики Беларусь 18.07.96г.
Согласовано с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь N 03/60 от 17.05.96г.

1. Меры ответственности за несоблюдение требований Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 5 октября 1994 г. N 135 и постановлением Национального банка Республики Беларусь от 13 сентября 1994 г. N 17 (в дальнейшем — Временный порядок), в части осуществления всех расчетов между предпринимателями, осуществляющими деятельность без образования юридического лица, и другими субъектами хозяйствования в Республике Беларусь наличными денежными средствами сверх установленных руководителем обслуживающего банка предельных сумм применяются с 22.02.95 г. — с момента официального опубликования в газете "Рэспубліка" Положения о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 3.02.95 г. N 477, зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 15.02.95 г. N 750/12 (в дальнейшем — Положение).

2. Предприниматели, осуществляющие деятельность без образования юридического лица, не открывшие расчетного счета в учреждении банка, имеют право осуществлять все расчеты с субъектами хозяйствования наличными денежными средствами в размере, установленном Временным порядком, т.е. не более 50 минимальных заработных плат в месяц. За несоблюдение этого требования с субъектов хозяйствования взыскивается штраф в двукратном размере с суммы соответствующего платежа.

3. Порядок оприходования денежной наличности определен Инструкцией о порядке ведения учета предпринимательской деятельности физическими лицами, осуществляющими эту деятельность без образования юридического лица на территории Республики Беларусь, утвержденной Министерством финансов Республики Беларусь 10.11.95 г. N 46 и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь 10.11.95 г. N 18 (зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 24.11.95 г. N 1039/12), в связи с этим ответственность, предусмотренная п.2 Положения, наступает с момента вступления в силу вышеназванной Инструкции — с 1.01.96 г.

4. Согласно Временному положению о порядке работы учреждений банков с денежной наличностью от 14.08.95 г. N 582 (в дальнейшем — Временное положение), зарегистрированному в Реестре Государственной регистрации 25.08.95 г. N 1055/12, предпринимателям, осуществляющим деятельность без образования юридического лица и применяющим наемный труд, в случае открытия расчетного счета учреждения банков по согласованию с ними ежегодно устанавливают предельный остаток (лимит) наличных денег в кассах, порядок и срок сдачи денежной выручки, а также размеры использования выручки.

Меры ответственности за нарушение указанных условий применяются со дня регистрации Временного положения в Реестре Государственной регистрации, т.е. с 25.08.95 г. N 1055/12.

Юридическое управление

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 6.09.96г.

	Единый курс
1 австралийск. доллар	11519,96
1 австр. шиллинг	1395,75
1 фунт стерлингов	22856,59
10 бельг. франков	4767,37
1 немецкая марка	9821,79
1 голланд. гульден	8760,31
1 датская крона	2545,04
100 итал. лир	963,10
1 канадск. доллар	10628,97
1 норвежск. крона	2274,79
1 доллар США	14550,00
1 финск. марка	3237,65
1 франц. франк	2864,17
1 шведск. крона	2191,56
1 швейцар. франк	12054,68
10 японских иен	1334,62
1 ЭКЮ	18522,88
10 испанск. песет	1161,68
10 греч. драхм	614,70
1 ирландск. фунт	23699,04
1 исландск. крона	219,49
1 кувейт. динар	48613,43
10 ливанск. фунтов	93,21
10 португал. эскудо	958,81
1 сингапур. доллар	10338,95
10 турецк. лир	1,67
1 СДР	21209,91
1 венгерский форинт	96,02
1 польский злотый	5293,99
1 румынский лей	4,58
1 чешская крона	549,24
1 словацкая крона	477,49
1 болгарский лев	62,31
1 эстонская крона	1227,77
1 литовский лит	3637,50
1 латвийский лат	26770,93
1 российск. рубль	2,71
1 украин.гривна	9900,00
1 кыргыз. сом	1189,00
1 молдавск. лей	3141,00
1 казахст. тенге	215,00
1 армянск. драм	34,00
1 грузинск. лари	11553,00
1 туркменск. манат	3,61
1 азербайджан. манат	3,30
1 узбекский сум	368,00
1 таджикск. рубл	49,00

Дела сердечные...

Фактор политического риска впервые со времен президентских выборов приобрел особую актуальность для операторов российского финансового рынка. После заявления президента России Бориса Ельцина о предстоящей операции на сердце стали снижаться цены сделок с акциями РАО "ЕЭС", "Мосэнерго", "Норильский никель", НК "ЛУКойл". По мнению трейдеров, операторы не столько горят желанием продавать акции, сколько опасаются их покупать. В то же время такую реакцию фондового рынка не стоит переоценивать. Дело в том, что на нем довольно большой вес имеет торговля по заказам западных операторов, которые традиционно болезненно реагируют на политические новости.

Российский рынок гособлигаций, где нерезиденты еще не приобрели такого определяющего влияния, вел себя гораздо спокойнее. В пятницу, 6 сентября, цены "коротких" выпусков несколько повысились, в то время как цены на "длинные" ГКО и ОФЗ понизились. Банки "перекладывались" в выпуски, погашаемые до срока планируемой операции Ельцина, или в течение трехмесячного срока передачи власти при (не дай Бог!) неблагоприятном ее исходе.

Смягчающее действие на рынок ГКО оказала и поддержка Центробанка, который в последнее время активно противодействует наметившимся рыночным настроениям, направленным на повышение доходности. В то же время состоявшиеся 4 сентября аукционы 70-го выпуска 121-дневных облигаций и 48-го выпуска 217-дневных облигаций показали, что Минфину и Центробанку стоит все больших и больших усилий держать развитие событий под контролем. Несмотря на то, что доходность на аукционах сложилась всего на несколько процентов выше рыночной (средневзвешенная доходность 70-го выпуска — 65,77% годовых, 48-го — 78,18% годовых), Центробанку пришлось "взять на себя" около половины бумаг. По мнению дилеров, ему удалось сохранить контроль над прохождением аукционов после привлечения больших объемов рублевых средств с рынка рубль/доллар и за счет краткосрочных кредитов. Для Минфина положение могли облегчить нерезиденты, однако объем их участия невелик из-за большого количества документов, необходимых для оформления счетов типа "С" и ведения переговоров с резидентами.

Существующая ныне доходность на рынке ГДО гораздо выше уровня инфляции. Этот дисбаланс, по мнению руководителя рабочего Центра экономических реформ при Правительстве РФ Сергея Павленко, постепенно исчезнет. По прогнозам, уровень инфляции в России в 1996 году составит 18—19%, в то время как доходность ГКО сейчас превышает 60%. Это делает краткосрочные вложения в ГКО более выгодными по сравнению с инвестициями в производство.

Тем временем Правительство РФ задумало осуществить в 1997 году тройной маневр: снизить доходность по ГКО до 20—25%, одновременно обложить государственные ценные бумаги 15-процентным налогом и кардинально реструктурировать госдолг в пользу ОФЗ. В настоящее время объем рынка ГКО/ОФЗ составляет уже порядка 200 трлн.рублей, а денежная масса (М2) — около 260 трлн. В проекте бюджета эмиссия ГКО в 1997 г. запланирована на уровне 259 трлн.руб. (погашение 244 трлн.руб.), эмиссия ОФЗ составит 74 трлн.руб. (сумма погашения облигаций и выплата купонного дохода — 44,3 трлн.руб.). Доходы бюджета от размещения ГКО в 1997 г. составят порядка 15 трлн.руб., от размещения ОФЗ — 29,7 трлн.руб.

Меньше всего на неприятную новость о здоровье президента России отреагировал межбанковский валютный рынок. И это неудивительно — на таком достаточно узком, находящемся под пристальным вниманием ЦБ России рынке, мало места для спекуляций на политических новостях. Курс рубль/доллар вырос за неделю на 0,22% с 5363 до 5375, что составляет 11% годовых. Это рекордно низкий результат за последние несколько месяцев.

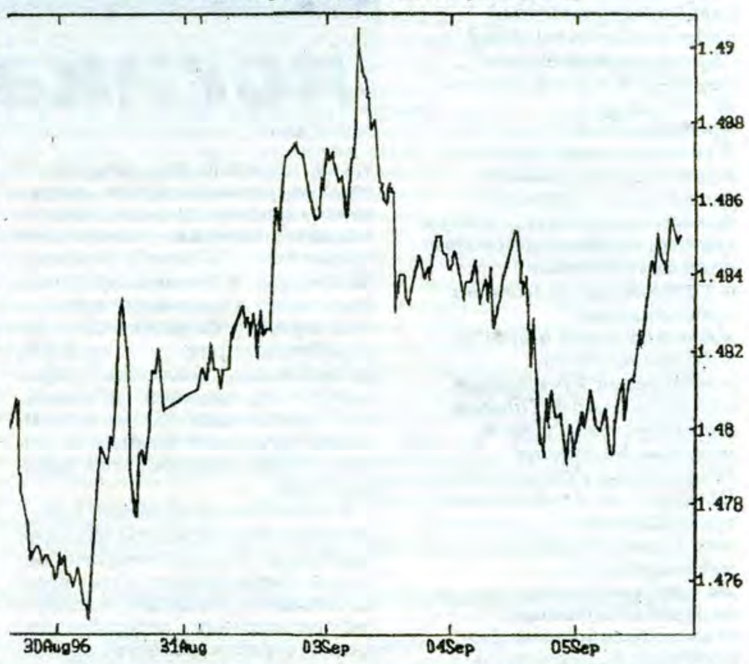
Сергей ПИВЕНЬ

Валютный рынок в очередной раз подвергся колебаниям из-за политических событий, произошедших в мире за последние дни. Нестабильность на севере Ирака подстегивала рынки к активным действиям. Ближе к исходу 2 сентября вероятность принятия мер военного характера сильно возросла и доллар укрепился в районе 109,10 иены, 1,4860 марки и 1,2090 франка. В первые часы 3-го сентября эта вероятность превратилась в уверенность. Цены на сырую нефть в Азии подскочили на самый высокий уровень за последние четыре месяца по причине возможной задержки в нефтяном экспорте Ирака. На Нью-Йоркской товарной бирже нефть подорожала более чем на 1 доллар по сравнению с ценой в пятницу.

От Ирака до России

После сообщения о ракетной атаке по Ираку доллар вырос также, как и цена на нефть. Он достиг уровня 1,4910 по марке, 109,45 по иене и 1,2130 по франку. Поднялась также и цена золота до $387,10/60 за унцию.

Курс доллара США к немецкой марке с 30 августа по 5 сентября 1996г.



Больше других из-за прямой зависимости от импорта нефти пострадала иена, что выразилось в повторном ее падении до уровня 109,45 при открытии американской сессии. После первой реакции на иракские события доллар откатился на уровень 1,4865 марки и 1,2080 франка. На Нью-Йоркской сессии за первые 8 минут торговли биржевой индекс Dow Jones упал на 50 пунктов, снизились цены на рынке облигаций.

4 сентября доллар подешевел по иене до уровня 108,85, несмотря на второй удар США по Ираку с воздуха. Рынок сосредоточил свое внимание на отчете о рабочих местах в США и других фундаментальных новостях, а снижение цен на нефть помогло иене окрепнуть.

Спокойный ход событий был прерван сообщениями агентств РИА и Интерфакс о том, что президент России Борис Ельцин дал согласие на операцию на сердце. Многие решили продавать национальную валюту Германии — основного кредитора России — и переводить свои капиталы в традиционно надежный доллар США или в его европейского конкурента — британский фунт. Подорожание доллара по марке дошло до 1,4856, а по иене — выше 109. В самой России начался резкий сброс акций ведущих компаний и падение цен на облигации Минфина. В дальнейшем появилось интервью Ельцина, где подчеркивалась необходимость продолжения активной работы президента и говорилось, что операция состоится, вероятно, в ближайший месяц. По этой причине доллар смог подняться до 1,4867 марки, 109,15 иены и 1,2090 франка.

Биржевой рынок Wall Street, напротив, падал, так как инвесторы не собирались скупать акции, не зная отчета о рабочих местах. Dow Jones понизился на 43 пункта.

Все внимание рынков было приковано к отчету Министерства труда (Labour Department) в пятницу, 6 сентября. Согласно прогнозам количество рабочих мест в несельскохозяйственном секторе должно вырасти на 244 тысячи.

Следующим важным событием, которое окажет влияние на валютные рынки, будет заседание Комитета по открытым рыночным операциям ФРС (FOMC). Оно должно состояться 24 сентября 1996 года.

Александр ЛИТЯГИН, компания "НАЙФЕКС",
тел.: (017) 246-63-92, 246-65-57, факс (80172) 10-51-29

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Акционирование: логика и парадоксы

Еще в конце 1994 года группа специалистов и ученых Бреста выдвинула оригинальную концепцию преобразования брестского концерна "Мясомолпром" с последующим созданием своеобразного холдинга, управляющего уже не административными методами, а экономическими, через владение и распоряжение контрольными пакетами акций предприятий, входящих в состав концерна. Предполагалось, что контрольным пакетом будет владеть определенное время государство. Для усиления этих аспектов в деятельности отрасли был создан специализированный инвестиционный фонд "Брестмясомолпром", способный накапливать до 10% акций предприятий. В совокупности это позволило бы создать достаточно крупную финансово-промышленную группу, осуществляющую аккумулирование и управление активами предприятий мясо-молочной отрасли. Концепция была поддержана Брестским облисполкомом. Однако последовавшее затем решение Кабинета Министров Республики Беларусь по проблемам приватизации государственной собственности на предприятиях, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию, несколько изменило развитие событий.

Как известно, в постановлении правительства говорилось о передаче до 40% акций предприятий-переработчиков производителям сельхозпродукции — колхозам, совхозам и другим субъектам хозяйствования. Практически все облисполкомы, в том числе и Брестский, приняли решение о передаче акций в максимальном объеме — 40%. Таким образом, оказалось, что государство практически лишалось контрольного пакета акций на приватизированных предприятиях. Сельхозпроизводители же, по нашему убеждению, в их нынешнем состоянии просто неспособны "переварить" такие объемы инвестиционных потоков. Многие факторы говорят за это: тяжелое финансовое состояние хозяйств, отсутствие квалифицированных кадров для работы с ценными бумагами, современной компьютерной базы и т.п.

Правда, есть предложения создать специализированные структуры по предоставлению соответствующих услуг для хозяйств — владельцев акций при областных советах колхозов, при облсельхозпродах и даже централизованно — на уровне республики. Но, думается, здесь превалируют субъективные интересы отдельных групп лиц.

Прошедшее после принятого Кабинетом Министров решения время показало еще раз, что ко всяким рекомендациям сверху нужно подходить с позиций реального видения конкретных субъектов хозяйствования. Вспомним: в течение прошлого года шло осмысление возможных путей реформирования перерабатывающих отраслей, предлагались различные варианты — от создания добровольных ассоциаций АО до организации трастовых компаний, управляющих акциями этих предприятий.

В Бресте тоже пытались найти оптимальные варианты решения проблемы. И результаты этих поисков обнадеживают. Уже сейчас начинаются реальные процессы реформирования перерабатывающей отрасли области прежде всего в рамках концерна "Мясомолпром" — наиболее мощной и эффективной промышленной группы региона.

Одним из вариантов реформирования концернов и отдельных предприятий по переработке сельхозпродукции представляется создание на базе одного или нескольких объектов головного предприятия с дальнейшим его преобразованием в процессе приватизации в акционерное общество. Для отличия такого предприятия от традиционных назовем его акционерной компанией, под которой мы понимаем открытое акционерное общество, в состав активов которого входят пакеты акций других АО, созданных в процессе приватизации на базе перерабатывающих предприятий. В этом случае предприятия, пакеты акций которых входят в состав активов акционерной компании, называются "зависимыми".

Цель организационно-экономических преобразований крупного производственного объединения (концерна) в акционерную компанию — создание новой, отвечающей условиям рынка структуры и механизмов управления, достижение на этой основе высокой эффективности производства и насыщение товарного рынка качественной продукцией.

Эффективность акционерной компании выражается в том, что она позволяет реализовать задачи, не решаемые на уровне отдельного АО, активизирует связи между предприятиями, страхует их от финансовых потерь, поскольку у отдельных из них сегодня нет достаточных собственных капиталов, а потребности в них велики. Кроме того, большие объединения и корпорации в условиях реформирования экономики выигрывают в экономии издержек, в инвестиционных программах. И главное — в данном варианте предусматриваются финансовая самостоятельность входящих в компанию предприятий и организаций, а также предупреждение разрушительных центробежных тенденций во взаимодействии бывших производственных партнеров в постприватизационный период.

Все это позволяет в тесном взаимодействии с учреждаемыми самой компанией финансовыми и инвестиционными организациями содействовать структурным сдвигам, реанимировать инвестиционный процесс, создавать общие инвестиционные фонды для осуществления как совместных, так и индивидуальных проектов на паевой, акционерной основе. Таким образом акционерная компания позволяет сохранить существующие хозяйственные связи и обеспечить общую инвестиционную и техническую политику после акционирования предприятий производственного концерна.

Наиболее целесообразной представляется такая модель акционерной компании, которая одновременно концентрирует функции управления на стратегических и финансовых целях и при этом координирует деятельность зависимых АО. В то же время не исключается и модель, при которой управление направлено лишь на финансовые результаты. Такой путь реформирования должен, безусловно, опираться на определенную правовую базу. Ведь согласно белорусскому законодательству объектом приватизации может быть предприятие или его структурное подразделение, в связи с чем концерны, объединения, ассоциации и подобные структуры не могут быть приватизированы.

Создание акционерной компании базируется на законах РБ "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной и обществах с дополнительной ответственностью" и "О собственности в Республике Беларусь". Она образуется в форме открытого АО на долевой основе государством (исполкомом) и производителями сельскохозяйственной продукции (колхозами и совхозами, которым в процессе приватизации было передано до 40% акций в уставном фонде АО, созданных на базе государственных предприятий). Уставный фонд компании формируется в ходе объявляемой открытой подписки на ее акции.

Облисполком вносит в уставный фонд акционерной компании имущество головного предприятия и до 25% акций АО — предприятий, перерабатывающих мясное и молочное сырье. Колхозы и совхозы в свою очередь вкладывают пакеты акций, которые принадлежат им в уставных капиталах перерабатывающих предприятий. При этом не исключаются денежные взносы сторонних инвесторов: физических и юридических лиц.

Что еще важно? Владение весомым пакетом акций в зависимом обществе дает возможность акционерной компании проводить общую политику и осуществлять координацию интересов входящих в нее предприятий. В то же время сами зависимые общества являются юридическими лицами, проводящими свою самостоятельную политику, и поэтому акционерная компания не вправе вмешиваться в его оперативно-распорядительную деятельность.

Такое решение позволяет наиболее эффективно осуществлять переход от государственных объединений и концернов в холдинги, владеющие контрольными пакетами акций предприятий, технологически взаимосвязанных и взаимозависимых. Аналогичные структуры можно наблюдать в Западной Европе и, в частности, в Германии.

Создание акционерных компаний и холдингов представляется эффективным и с точки зрения профессионализма владения и управления акциями. Таких специалистов сейчас в Беларуси очень мало. Поэтому нет смысла распылять пакеты акций по многочисленным профессионально не подготовленным структурам.

Акционерной компании и зависимым обществам для расширения их возможностей по инвестированию предоставляется право увеличения своих уставных капиталов путем вторичного выпуска акций. При этом у нее остаются следующие функции:

— маркетинговые исследования рынка;

— согласованная инвестиционная деятельность;

— формирование структур, обслуживающих предприятие (страховых, финансовых, кредитных и иных организаций);

— создание различных совместных фондов (валютных, резервных, инновационных и иных);

— расширение совместного внешнеэкономического потенциала;

— организация обучения, переподготовки кадров, проведение семинаров и т.п.

Таким образом, в перспективе просматривается создание в продолжение данной концепции финансово-промышленной группы со всеми сопутствующими ей атрибутами и структурами, только процесс этот должен определенное время регулироваться государственными органами управления. Такой эволюционный путь реформирования предприятий, осуществляющих переработку сельхозпродукции, представляется наиболее логичным. Эта модель могла бы быть базовой при реформировании других объединений, таких как "Хлебопродукты", "Птицепром" и т.п.

Дмитрий ТАРАСЮК,
генеральный директор концерна "Мясомолпром",
Александр РУБАХОВ,
доктор технических наук, профессор,
Анатолий БУШУЕВ,
председатель комитета "Брестоблимущество"

Ответы на вопросы читателей, связанные с приватизацией жилья

Ветеранам войны, проживающим отдельно от детей и других родственников предоставляется 50% скидка по оплате жилой площади и коммунальных услуг. Почему такая скидка не дается им в случае приватизации квартиры при оплате затрат по техническому обслуживанию мест общего пользования и инженерных систем дома?

Законом о приватизации жилищного фонда (принят 16 апреля 1992г.) такая льгота ветеранам не была предусмотрена. В соответствии со статьей 35 этого закона собственники приватизированных жилых помещений ежемесячно участвуют в финансировании доли затрат, связанных с эксплуатацией и ремонтом мест общего пользования, конструктивных элементов, инженерных систем, содержанием придомовых территорий, соразмерно занимаемой ими общей площади в пределах действующей квартирной платы.

Однако 16 мая 1996г. Верховный Совет Республики Беларусь принял Закон "О внесении дополнения в Закон Республики Беларусь "О ветеранах". Статья 11 этого закона, предусматривавшая предоставление ветеранам войны (мужчинам, достигшим 60 лет, женщинам — 55 лет), реабилитированным жертвам политических репрессий, неработающим ветеранам труда и Вооруженных Сил (мужчинам, достигшим 60 лет, женщинам — 55 лет), не имеющим детей, а также проживающим отдельно от детей и других родственников 50% скидки по оплате жилой площади (в пределах норм, предусмотренных действующим законодательством), а также за пользование телефоном (кроме междугородных и международных разговоров), коммунальными услугами (отопление, газ, водопровод, электроэнергия), дополнена записью о предоставлении указанным категориям граждан и 50% скидки по оплате за техническое обслуживание приватизированных квартир. Этот закон вводится в действие со дня опубликования (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1996г., N 22, ст.390).

Собственник приватизированной квартиры на лето выезжает к родственникам в деревню. Обязан ли он оплачивать за этот период коммунальные услуги?

Ответ на этот вопрос содержится в п.9.5 Правил пользования жилыми помещениями, содержания жилого дома и придомовой территории (утверждены постановлением Совета Министров БССР N 129 от 8 мая 1986г., изменения внесены постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 623 от 13 ноября 1995г.).

Плата за коммунальные услуги (холодная и горячая вода, канализация, газ) в случае отсутствия приборов квартирного учета расхода воды и газа не взимается в случае отсутствия на постоянном месте жительства свыше 10 суток подряд. Если этот срок превышает 3 месяца, гражданин письменно должен уведомить об этом жилищно-эксплуатационную организацию.

Перерасчет производится по заявлению владельца квартиры на основании документов, подтверждающих временное отсутствие (справка из сельского Совета в случае выезда в деревню, проездные билеты). Перерасчет также может производиться за счет уменьшения платы за коммунальные услуги последующих месяцев.

Каков порядок установки приборов поквартирного учета расхода холодной и горячей воды в приватизированных квартирах и оплаты затрат по приобретению и установке этих приборов?

Установка приборов квартирного учета расхода воды осуществляется по графикам, согласованным с исполкомами, на основании заявлений владельцев приватизированных квартир. Они подаются в жилищно-эксплуатационные организации городских (районных) производственных объединений жилищно-коммунального хозяйства исполкомов, а в г.Минске — в жилищно-эксплуатационные службы (ЖЭС) жилищных ремонтно-эксплуатационных объединений (ЖРЭО) Главного производственного управления жилищного хозяйства Мингорисполкома. Граждане, проживающие в приватизированных квартирах в ведомственных жилых домах, подают заявления в жилищно-эксплуатационные организации по принадлежности этих зданий.

Гражданам, проживающим в домах (квартирах), принадлежащих им на праве собственности, Комитет по энергосбережению и энергетическому надзору по согласованию с Министерством топлива и энергетики компенсирует в 1996—1997 годах затраты по приобретению и установке приборов учета расхода воды в соответствии с утвержденными графиками в следующих размерах:

в 1996 году — 50%;

в 1997 году — 25%.

Граждане, проживающие в приватизированных квартирах жилищного фонда местных Советов до установки (в соответствии с графиком) приборов квартирного учета расхода воды, вносят по приходному ордеру подрядной организации, выполняющей работы по договору с жилищно-эксплуатационной организацией исполкомов, некомпенсируемую долю затрат в размерах, определенных сметами.

Жильцы приватизированных квартир ведомственного фонда в таком же порядке оплачивают некомпенсируемую долю затрат по установке приборов учета подрядной организации, выполняющей эти работы по договору с предприятиями, объединениями, организациями, в ведении которых находится жилищный фонд.

Ориентировочная стоимость одного прибора составляет 20—25 долларов США и 500000 рублей затраты на его установку.

Виктор САВИЦКИЙ

НОВОСТИ

В магазине — хорошо, на хладокомбинате — лучше

Заработная плата работников предприятий торговли всех форм собственности за I полугодие составила 982,5 тыс.руб., общественного питания — 700,1 тыс.руб., что соответственно на 14% и 39% ниже средней по народному хозяйству (1147 тыс.рублей). Самая высокая зарплата у работников торговли Минска — 1395 тыс.рублей (на 22% выше средней), самая низкая в Гродненской и Минской областях — в торговле соответственно 787 тыс. и 785 тыс., в общественном питании — 540 тыс. и 594 тыс.рублей.

Из предприятий республиканской собственности самая высокая зарплата у работников хладокомбината № 1 — 1971 тыс.руб., Белимпортторга — 1808 тыс., Белторгпрогресса — 1741 тыс., ниже у работников Белторгрекламы — 960 тыс., Белгипроторга — 976 тыс.руб.

Олег ЧЕРНОВ

Из безработных — в предприниматели

В рамках известной программы ТАСИС прошла презентация эксперимента по организации самозанятости безработных. Его инициатор — Минский городской центр занятости населения. А "исполнители" — Фонд финансовой поддержки предпринимательства, Белорусский союз предпринимателей и ЦПП "Центр XXI век". Сформировав на конкурсной основе группу учащихся из 20 человек, эти структуры намерены познакомить их с азами предпринимательства в Учебном центре по повышению квалификации и переподготовке кадров в сфере малого и среднего бизнеса. По окончании двухмесячных курсов каждый выпускник вправе выдвинуть идею "своего дела" в виде бизнес-плана. Авторов планов-победителей, т.е. наиболее рациональных и жизнеспособных, ожидает награда — финансовая помощь и поддержка фонда. Размер ссуд на открытие "своего дела" будет зависеть от конкретных видов деятельности, избранных начинающими предпринимателями.

Кроме того, в течение года они будут бесплатно получать методическую помощь, консультации специалистов, смогут участвовать в различных выставках и салонах.

Ольга КАСТЮКЕВИЧ

VOCA — для белорусских банкиров

Американская консалтинговая компания Volunteers in Overseas Cooperative Assis-tance, VOCA (Вашингтон, США) провела семинар для сотрудников АКБ "Джем-Банк", на котором ознакомила с современным западным опытом в области менеджмента. Много полезного почерпнули белорусские банкиры из выступлений координатора проекта Харлана Акланда, подробно остановившегося на роли менеджера в процессе управления фирмой, определении ценностей сотрудников компании и др. проблемах. Г-н Акланд отметил при этом высокие темпы продвижения белорусских фирм к западным методам управления предприятиями.

Компания VOCA и в дальнейшем подтвердила свое намерение регулярно проводить подобные семинары на территории Республики Беларусь.

У каждого, кто хоть раз пользовался услугами нашего общественного транспорта, его работа вряд ли вызывает благодарность к транспортникам, хотя, познакомившись с условиями их труда, понимаешь всю самоотверженность, с которой они пытаются сохранить транспортное обслуживание.

Чтобы все автобусные остановки не стали конечными...

ОФИЦИАЛЬНАЯ информация, кочующая по министерствам и ведомствам, о состоянии пассажирского транспорта в Республике Беларусь, вот уже на протяжении нескольких лет напоминает военные сводки.

Из письма № 03-2-4/284 от 25.01.96 г. первого заместителя министра Министерства транспорта и коммуникаций Министерству внешнеэкономических связей: **"В республике складывается критическая ситуация по обеспечению перевозок населения в городском сообщении из-за высокой степени изношенности подвижного состава, который с 1991 г. практически не обновлялся".**

Из письма генерального директора ПО "Минскпассажиравтотранса" В.В.Сикорского № 04-15/1536 от 04.05.96 г. в Мингорисполком: **"Начиная с 1991 г. недополучено 840 автобусов. Средний возраст автобусов превышает 100-процентный амортизационный износ. 760 автобусов по своему техническому и моральному состоянию подлежат списанию, остальная часть требует проведения капитального ремонта".**

Из записки Министерства транспорта № 03-2/1995 от 13.06.96 г. в кабинет Министров Республики Беларусь: **"Как показывает статистика, более 80% объема городских перевозок выполняется автобусами "Икарус", которых в республике насчитывается 2400 шт., из них 1400 — полностью самортизированы. Следовательно, через 2 года республика сможет обеспечить социально значимые перевозки только в объеме 25—30% от уровня, достигнутого в 1990 г., а это значит, что до этого уровня будет сокращена маршрутная сеть и количество выполняемых рейсов".**

Судя по нарастанию интенсивности межведомственной переписки и стилю изложения просьб и вопросов по транспортной проблеме, властные структуры давно уже знают насколько остра эта проблема. Однако или действительность из персональных автомобилей смотрится по-другому, или ведомственные интересы перетягивают государственные и общенародные, но конкретных решений по улучшению пассажироперевозок пока не принято. Так же как нет и государственной программы по развитию пассажирского автотранспорта.

Чтобы окончательно представить степень развала в системе пассажирских перевозок (а автотранспортом производится около 70% их общего объема), следует отметить, что охват автобусным сообщением уменьшился на 500 (!) населенных пунктов. Число междугородных маршрутов сократилось на 45%, на 672 маршрутах закрыто автобусное движение. Количество рейсов уменьшилось более чем на 53%.

Справедливости ради отметим, что определенные действия по стабилизации положения в отрасли принимались. Минфином выделялись средства для закупки подвижного состава (до 10% от потребности). Местными администрациями Минска, Могилева и Витебска приобретены подержанные автобусы в дальнем зарубежье. Министерством транспорта и коммуникаций была проделана большая работа по расширению ремонтной базы автобусов и организации производства запасных частей. В какой-то мере это позволило несколько поддержать автотранспорт, но главные вопросы, в числе которых финансирование, не решены.

Безусловно, все упирается в отсутствие бюджетных средств, убыточность самой отрасли, да и вся республика переживает не лучшие времена. Однако при существующем подходе к решению государственных и социально значимых задач средств и не будет — деньги ведь нужно зарабатывать в сфере производства, в полном объеме оплачивая потребленный товар и услуги, тем самым стимулируя развитие перспективных отраслей и предприятий, которые будут являться фундаментом возрождения экономики. Между прочим, в США даже в годы "великой депрессии" общественный транспорт был одним из немногих направлений, приносившим прибыль, а его работа способствовала общему выходу из кризиса.

МЫ, работая по старой схеме в новых экономических условиях, идем по пути уничтожения основы отрасли — средств производства — со всеми вытекающими отсюда последствиями. Речь идет о том, что в отрасли пассажироперевозок настоящего кризиса нет, как нет и причин, вызывающих его: полного падения спроса на продукцию или услуги, несоответствия качества предлагаемых услуг, превышения стоимости товара над потребительской стоимостью и т.д. Отрасль искусственно помещена в критическую ситуацию из-за использования старого принципа ее финансирования, когда заработанные отраслью средства разными способами изымаются у нее, в том числе в виде льготного проезда для 50% граждан, занижения платы за проезд. Часть денег затем компенсируется бюджетом, но в таком размере, чтобы только не "протянуть ноги". В социалистической системе такой принцип был призван демонстрировать ее преимущества, поскольку пассажиры ездили почти бесплатно. При этом отрасль получала деньги, не увязывая их с результатами труда и, естественно, уровень качества обслуживания оставлял желать лучшего. Средства же на существование и развитие отрасли забирали у других отраслей, использовали нефтедоллары.

Другое дело — рыночные условия: здесь экономику нужно уважать и начинать работать по ее законам. И для того, чтобы вывести пассажирские перевозки из критической ситуации, необходимо решить два принципиальных вопроса. Первый, требующий срочного решения, — восстановление платежеспособности автотранспортных предприятий, занимающихся внутренними пассажироперевозками и, как уже отмечалось, искусственно посаженных в долговую яму. Его решение требует перевода работы отрасли на экономические принципы, отхода от старых методов управления и финансирования, а также изменения законодательства, внесения корректив в формирование бюджета.

Для того чтобы развязать запутанные узлы проблемы, представляется целесообразным прежде всего изменить порядок предоставления льгот на проезд. Обращаем внимание: не отменить льготы, а всего лишь изменить порядок. Сейчас компенсация за льготный проезд осуществляется из госбюджета для Минтранса и из средств Мингорисполкома для "Минскпассажиравтотранса". А нужно дотации на льготный проезд выделять непосредственно ведомствам, служащие которых пользуются льготой, а они на эти средства должны приобрести проездные документы. Пенсионерам и инвалидам необходимо выплачивать компенсации на проезд через Министерство соцобеспечения. Предполагаемая схема позволит включить механизмы саморегулирования. Ведомства сами оптимизируют категории льготников, а для пенсионеров, инвалидов это будет носить более социально справедливый характер, так как, получив компенсацию, они смогут либо приобрести проездные документы за обычную стоимость, либо, если не пользуются транспортом, использовать эти средства на другие цели.

Транспортные предприятия, со своей стороны, получат реальные, честно заработанные деньги за оказанные услуги, смогут приобретать подвижной состав, повышать уровень обслуживания и оптимизировать цены на проезд с целью привлечения потребителей, оперативно решать проблемы, связанные с эксплуатацией транспорта, работой контролеров. Бюджет при этом не понесет потерь, так как от перестановки слагаемых, как известно, сумма не меняется. А эффект ожидается большой: проведенные, например, эксперименты в Могилеве по отмене льгот на проезд для работников ведомств только в выходные дни позволили местным транспортным предприятиям из убыточных стать рентабельными. А если бы семь дней недели все пассажиры платили бы за проезд?!

Для более полного удовлетворения потребностей населения в транспортном обслуживании и пополнения средств необходимо автобусным паркам расширить сеть маршрутов на коммерческой основе. Не нужно бояться высокой цены за проезд. Люди, лишившись государственного транспортного обслуживания, уже давно ездят, оплачивая проезд по рыночной цене, на попутных машинах.

В целях ускоренного накопления средств для приобретения подвижного состава представляется также целесообразным временно освободить автобусные предприятия от уплаты части налогов. Купив автобусы на "сэкономленную" таким образом сумму, они смогут зарабатывать деньги и уже в полной мере рассчитываться с государством. Сейчас же предприятие должно сначала заплатить налоги и, оставшись ни с чем, идти в Кабинет Министров и Минфин "выколачивать" почти те же средства, но уже в виде дотаций.

ВТОРЫМ принципиальным вопросом, требующим срочного решения, является обеспечение новым подвижным составом автопредприятий. Наиболее целесообразным решением вопроса представляется оказание поддержки недавно зародившемуся автобусостроению республики (предприятиям АО "Амкодор-Пинск", Минскому автозаводу, заводу "Неман"), поскольку это обойдется гораздо дешевле, чем закупать машины за рубежом, где они стоят от 100 до 180 тыс. долларов. А потребность только для поддержания в работоспособном состоянии автопарков республики составляет более 2000 штук ежегодно.

В настоящее время на внутреннем и внешнем рынках республики сложилась уникальная ситуация. При существовании СЭВ и международном разделении труда проблема с обеспечением автобусами решалась массовыми закупками венгерских "Икарусов". Сейчас прежние поставки невозможны, но рынок между тем остался незаполненным. Поэтому в Беларуси, располагающей мощной промышленностью, есть все условия, решив собственную транспортную проблему, значительно увеличить и экспортный потенциал.

В первую очередь это относится к автобусам "Амкодор-Икарус 280", производство которых освоено на АО "Амкодор-Пинск". Выпускаемые машины имеют вместимость 190 человек, низкие эксплуатационные расходы, высокую надежность, для них есть ремонтная база. Потребность в них только на российском рынке достигает ежегодно 10 тыс. штук, а с учетом других стран СНГ эта цифра возрастает до 16—17 тыс.

Расширенное производство автобусов можно организовать, максимально учитывая возможности предприятий республики. Двигатели поставляются Минским моторным заводом, шины — Бобруйским шинным, задние мосты могут изготовляться ПО "Авторемонт". В производстве есть возможность широко задействовать гомельские "Центролит" и стеклозавод, Минский автозавод, Гродненский завод карданных валов, Осиповичский завод автоагрегатов, завод "Агрегат", Минский завод шестерен, предприятия Министерства транспорта и коммуникаций, предприятия малого бизнеса.

Для развития собственного автобусостроения, безусловно, потребуются инвестиции. Поскольку финансовое положение республики достаточно сложно, а транспортный вопрос тем не менее относится к категории социально значимых, наиболее рациональным было бы привлечение иностранных инвестиций, что при поддержке правительства вполне возможно. Например, готовы участвовать в совместных проектах российские банки, а также Европейский банк реконструкции и развития, проявляют заинтересованность и кредитные учреждения США. Правительство Великобритании, обеспокоенное нашими долгими размышлениями над вопросом "что делать?", выделило 60 тыс. фунтов стерлингов для подготовки бизнес-плана по развитию автобусостроения в Беларуси. Несколько иностранных фирм уже обратились к АО "Амкодор-Пинск" с предложениями о создании совместных предприятий и финансово-промышленных групп (ФПГ).

Формирование ФПГ по производству автобусов — один из возможных путей решения сложной проблемы. К ее созданию следует привлечь заводы-производители, что позволит сосредоточить силы разработчиков, упростит обмен документацией; предприятия, производящие комплектацию, что даст возможность снизить цены на их изделия; крупных потребителей, что обеспечит гарантированный сбыт и дешевые цены на закупку продукции, и, конечно, надежный банк для оптимизации финансовых потоков и получения дополнительных средств.

Если этот путь приемлем, необходимо определиться и разработать на его основе республиканскую программу развития и функционирования пассажирского автотранспорта.

Николай ЖОЛНА,
зам. технического директора
АО "Амкодор-Пинск"

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Такой структуры в Беларуси нет...

Служба содействия экономическому развитию Берлина — таково полное название фирмы, специализирующейся на оказании сервисных и консультационных услуг предприятиям, инвестирующим средства в этом городе. Услуги и отечественным, и иностранным предпринимателям предоставляются бесплатно.

Основана фирма (общество с ограниченной ответственностью) в 1978 году властями федеральной земли Берлин (60% уставного фонда). Среди учредителей также промышленно-торговая и ремесленная палаты Берлина, Земельный банк и ИКБ Немецкий индустриальный банк — каждый из них владеет 10% паев. В штате трудятся 32 человека, финансирует их деятельность сенат.

По словам заведующего отделом специального консультирования фирмы доктора Фёгеле, они оказывают содействие сенату Берлина в реализации экономико-политических целей и хозяйственных задач. Одна из таких целей — рост валового национального продукта на душу населения, что невозможно без структурных изменений в экономике, создания новых рабочих мест.

Конечно, по нашим меркам, Берлин — сверхпроцветающий город, здесь очень много строек, идет реконструкция исторических зданий. Да и официальная статистика свидетельствует о бурном развитии сектора услуг: растет потребность прежде всего в юридических и экономических консультациях, финансовых услугах, программном обеспечении, маркетинге, рекламе и т.д. Отмечается значительный экономический подъем ремесленного производства. 25 тысяч ремесленных предприятий — это крупнейший работодатель, они обеспечивают занятость 260 тысяч человек. Наиболее высокий прирост наблюдается в таких секторах, как банковское и страховое дело, транспорт, связь.

Однако сегодня Берлин лишился традиционной финансовой поддержки времен "островного" положения. Здесь резко выросли цены на земельные участки, а предприятия и западной, и восточной частей города оказались вынуждены на равных конкурировать с европейскими, японскими и американскими производителями. В итоге многие фирмы, не выдержав конкуренции, свернули производство или же переместили его в те страны, где затраты на выпуск продукции явно ниже. Огромное число людей лишилось работы. Так, в двух соседних землях — Берлин и Бранденбург — насчитывается 440 тыс.безработных (это 12% трудоспособного населения).

— Наша задача, — объясняет доктор Фёгеле, — найти новые идеи, новые источники для экономического развития Берлина, показать потенциальным инвесторам его экономическую привлекательность.

Таким образом, общество по содействию экономическому развитию Берлина занимается также рекламной деятельностью, доказывая, что этот город весьма интересен с точки зрения размещения промышленных объектов. Для этого здесь есть все: поставщики комплектующих, профессиональное и научное ноу-хау, бурно развивающиеся отрасли. Городской сенат закрепил в генеральном плане города за потенциальными инвесторами крупные ареалы для создания современных промышленных зон.

Служба готовит буклеты и памятки в помощь предпринимателям. (Одну из таких памяток "Как открыть филиал своей фирмы в Берлине" мы предлагаем читателям.)

Фирма много работает и с теми, кто лишь собирается основать свое дело, и с бизнесменами, которые пытаются открыть филиал действующего в другом регионе предприятия. Сотрудники службы всегда готовы ответить на вопросы клиентов: стоимость аренды, затраты на зарплату, стоимость 1кВт/часа электроэнергии, проанализировать рынки сбыта, подсказать, в какой части города лучше снять офис... Иностранцу, конечно же, важно выяснить визовый режим, получить консультацию о правовом статусе своей фирмы.

Своему соотечественнику, задумавшему построить за рубежом, допустим, завод по производству полупроводников, служба содействия поможет выбрать оптимальный вариант размещения производства с учетом экономической и политической стабильности страны, близости рынков сбыта, предполагаемых затрат...

Для отечественных и иностранных инвесторов в Берлине существует ряд льгот — это безвозвратные ссуды и ссуды под низкие проценты, льготный режим амортизационных списаний, предоставление поручительства. Сотрудники службы не только дадут совет, но и помогут— конечно же, предварительно познакомившись с бизнес-планом инвестора и его финансовым положением — получить банковский кредит, а также "подключиться" к одной из 700 программ содействия, что также гарантирует финансовую поддержку. (Программы содействия разрабатываются и Европейским союзом, и правительством ФРГ, есть совместные.)

Как открыть филиал своей фирмы в Берлине

Здесь возможны три разных формы. Это основание дочернего общества, филиала или несамостоятельного представительства.

При основании дочернего общества создается юридически независимая от основного общества предпринимательская единица. Существует несколько специальных законов: для открытого торгового товарищества и коммандитного товарищества — торговый кодекс, для общества с ограниченной ответственностью — закон об обществах с ограниченной ответственностью и для акционерного общества — закон об акционерных обществах. Дочернее общество ведет дела и подводит баланс самостоятельно. Учредительные предписания, заявка на занятие ремеслом и регистрация в торговом реестре ориентируются на немецкое право, даже если речь идет об иностранном основателе.

Форма филиала подходит для тех фирм, основное отделение которых уже есть в торговом реестре или, если речь идет об иностранных фирмах, для тех, основное отделение которых должно было бы быть зарегистрировано, если бы фирма собиралась постоянно обосноваться в Германии.

Основание филиала немецкими фирмами

В отличие от дочернего общества филиал никогда не является самостоятельным юридическим лицом, даже если в общем он не зависит от основного отделения.

Типичным признаком филиала являются:

— ведение по сути таких же или подобных дел, как и в основном отделении;

— определенная длительность (т.е. не только проведение чисто ярмарочных сделок);

— внешнее оформление, схожее с основным отделением (чаще всего, но не обязательно, обособленное ведение расчетов — собственный счет в банке и собственный офис);

— руководитель филиала с существенными полномочиями.

Создание филиала осуществляется:

— в случае самостоятельной фирмы — владельцем;

— в случае открытого и коммандитного обществ — лично ответственным членом общества;

— в случае общества с ограниченной ответственностью — управляющим (управляющими) фирмы;

— в случае акционерного общества — правлением.

Регистрируется филиал в суде по месторасположению фирмы (основного отделения). Ответственными за регистрацию являются:

— в случае, если это самостоятельный коммерсант — сам коммерсант или доверенное лицо (прокурист) с официально заверенной доверенностью;

— в случае, если это товарищество — уполномоченный член товарищества или доверенное лицо с доверенностью;

— в случае, если это общество с ограниченной ответственностью — управляющий фирмы (доверенное лицо полностью исключается).

Заявление на регистрацию подается в письменном виде и в нотариально заверенной форме в суд, ведущий реестры. В случае, если это общество с ограниченной ответственностью, то подаются заверенная копия договора общества и список членов общества. Акционерное общество должно подать официально заверенную копию устава в действующей ко времени регистрации формулировке. Предусмотренные законом подписи поступают на хранение в Торговый реестр в Берлине. Проверка этих действий осуществляется судом основного отделения или судом по месторасположению фирмы. Торговый реестровый суд Берлина с привлечением оценки Торгово-промышленной палаты Берлина решает, в достаточной ли мере данная фирма отличается от других, уже зарегистрированных в Берлине.

Фирма филиала может иметь такое же название, как и основное отделение (с дополнительной пометкой "филиал в Берлине").

Основание филиала иностранной фирмой

Фирмы, расположенные за границей, должны подать заявку на регистрацию (все заявления, схемы, регистрационные документы) не по месторасположению фирмы за границей, а непосредственно в реестровый суд в Берлине. Действуют предписания, как при основании филиала немецкой фирмой, но они отличаются большей детализацией, так как эти филиалы получают такие же права, как и немецкие основные отделения. В частности, это означает что:

торговый реестровый суд в Берлине проверяет документы на регистрацию в полном объеме, а не только в отношении выбранного названия;

требуется подтверждение существования фирмы за границей, которая должна быть в Торговом реестре по немецким юридическим предписаниям;

в случае регистрации общества предъявляется официально заверенная копия устава;

зарегистрироваться обязаны те лица, которые и по немецкому праву обязаны были бы зарегистрироваться;

управляющий филиалом полностью несет ответственность за соблюдение всех формальностей по занесению в реестр;

фирма руководствуется немецкими юридическими предписаниями и не имеет права вносить вводящие в заблуждение дополнения.

Основание несамостоятельного представительства

Речь идет о несамостоятельном представительстве (опорном пункте, товарном складе). Несамостоятельное представительство не регистрируется в Торговом реестре. В деловых письмах представительства допускается для уточнения наименование "Представительство в Берлине" или "Опорный пункт в Берлине".

Общие ремесленно-правовые требования

1. Заявка на занятие ремеслом

Каждая из трех упомянутых форм предпринимательства должна подать заявку на занятие ремеслом в Берлине. Заявка на занятие ремеслом подается на формуляре в районное ведомство, отдел экономики (ремесленное ведомство) района, в котором расположена фирма. Эта заявка в Берлине бесплатна.

Иностранные фирмы, зарегистрированные в реестре, должны предъявить запись в реестре в официально заверенной форме и с переводом на немецкий язык, если они основывают филиал или несамостоятельное представительство. Если подающий заявку не правомочен представлять фирму (это не вытекает из записи в реестре), то должна быть приложена заверенная доверенность и ее перевод на немецкий язык.

2. Особые условия допуска

При работе филиалов или несамостоятельных представительств в этой области следует соблюдать ряд предписаний:

1) Филиал или представительство ремесленной фирмы должны иметь собственного мастера, зарегистрированного в списке ремесленных предприятий, в качестве представителя или технического директора, если фирма удалена более чем на 300 км от основного отделения.

2) При деятельности, требующей разрешения (деятельность маклера, заказчика строительных работ и др.), разрешение на занятие ремеслом выдается ремесленнику, т.е. владельцу основного отделения. В разрешении отказывается (или оно аннулируется), если сам заявитель или лицо, уполномоченное управлять филиалом, не имеет необходимых для этого способностей.

3) Специальные разрешения на открытие представительств нужны и в том случае, если предъявляются определенные требования к состоянию помещений (например, для ресторанов, помещений для игровых автоматов).

Для определенных ремесел не требуются никакие разрешения, но существуют определенные правила профессиональной деятельности, как например:

— доказательство специальных знаний при торговле ядовитыми веществами и ядохимикатами для защиты растений, а также в розничной торговле лекарствами;

— ведение бухгалтерского учета и регистрационных записей при работе туристических бюро и в торговле товарами, бывшими в употреблении или драгоценными металлами;

— справка о состоянии здоровья в торговле некоторыми продуктами питания.

Правовые требования, предъявляемые к иностранным фирмам

Если дочернее предприятие, филиал или представительство принадлежат иностранным физическим лицам, то следует учитывать, что они (за исключением лиц из стран — членов Европейского сообщества) должны обладать видом на жительство с пометкой о разрешении на предлагаемый вид трудовой деятельности в паспорте (визе). Этот вид на жительство необходим для лиц, длительно проживающих в ФРГ. Реализацией трудовой деятельности не считается работа, когда иностранцы при сохранении своего обычного местожительства за границей проводят для иностранной фирмы только переговоры, консультации на территории Германии или если эти лица, например, монтируют или ремонтируют установки, и срок их пребывания не превышает в целом трех месяцев.

Если же иностранец имеет вид на жительство с пометкой о запрещении самостоятельной трудовой деятельности, то он может обратиться в ведомство по вопросам иностранных граждан с просьбой изменить для него этот статус. Запрос рассматривается с учетом мнения управления Сената по экономическим вопросам: отвечает ли предусмотренная деятельность экономическим интересам Берлина.

Международные частно-правовые предпосылки

Если иностранная фирма хочет открыть филиал в Берлине, то она должна доказать как при записи в Торговый реестр, так и при получении разрешения на занятие ремеслом, что по месту своей регистрации и нахождения основного отделения за границей она ведет существенную деятельность. В противном случае она может рассматриваться как так называемая "non-resident" (не имеющая месторасположения) фирма. Из этого следует, что основание филиала этой фирмой невозможно. В таком случае подающее заявку физическое лицо скорее может рассматриваться в качестве осуществляющего ремесло. Практически это означает, что ограничение ответственности, которое могло бы пойти на пользу иностранному юридическому лицу, не оказывает в Германии никакого влияния.

Доказательство предпринимательской деятельности по месту основания фирмы за границей следует осуществлять в должной форме — предъявлением регистрации в Торговом реестре, расчетных балансов, результатов инспекторских проверок, справок об уплате сумм за снятие помещений, телефонными счетами и т.п.

Полоса подготовлена по материалам белорусско-германского семинара "Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства", организованного Обществом Карла ДУЙСБЕРГА.

Деловая Планета

Купите заводик в Туркменистане

Ассоциация пищевой промышленности Минсельхозпрода Туркменистана предлагает белорусской стороне принять участие в акционировании предприятий пищевой промышленности Туркменистана. Среди предложенных объектов — мясокомбинат, молочный комбинат, фабрика мороженого, пивоваренный завод, заводы по производству минеральной воды и безалкогольных напитков, кондитерская фабрика. Ассоциация готова обсудить с потенциальными партнерами на взаимовыгодной основе условия и форму их совместной эксплутации, предоставить при необходимости более подробные сведения и принять представителей для ознакомления с объектами на месте.

Польша начинает крупный железнодорожный проект

Польша планирует выделить 618 млн.долл. (487 млн.ЭКЮ) на развитие и модернизацию 478-километровой железной дороги, соединяющей Варшаву с Западной Европой. В итоге время пути от Варшавы до Берлина должно сократиться до полутора часов.

Финансирование проекта будут осуществлять Европейский инвестиционный банк (200 млн.ЭКЮ), Европейский банк реконструкции и развития (50 млн.ЭКЮ), а также правительство Польши и ассоциация польских железных дорог (207 млн.ЭКЮ). Еще 30 млн. ЭКЮ будут выделены в рамках программы помощи ЕС странам Центральной Европы "Фар". Реализация проекта намечена на конец 1997 года.

Украина погасила долг России?

Министерство энергетики, Государственный комитет по нефтяной и газовой промышленности Украины и государственная акционерная компания "Укрресурсы" полностью погасили задолженность по текущим платежам за российские энергоносители. Об этом было сообщено на заседании украинской части смешанной украино-российской комиссии по сотрудничеству.

Россия — один из основных клиентов Всемирного банка

В завершившемся 30 июня 1996-м финансовом году Всемирного банка Россия заняла третье место в списке его основных клиентов. Как явствует из опубликованного в Вашингтоне доклада банка, за отчетный период она получила от крупнейшей международной кредитной организации займов на общую сумму 1,816 млрд.долларов. Эта цифра уступает лишь суммам, которые предоставлены Китаю (2,970 млрд.) и Индии (2,077 млрд.).

Среди крупнейших российских программ Всемирного банка, одобренных за отчетный год — 525-миллионный проект реструктуризации угледобывающего сектора, а также кредит в размере 350 млн. долларов на реконструкцию мостов федерального значения.

Всего в прошедшем году базирующаяся в Вашингтоне организация предоставила займов на сумму 21,4 млрд.долларов.

В Латвии озера сдают в аренду

Правительство Латвии поручило управлению рыбного хозяйства республики разработать типовой договор об аренде озер и провести работу по привлечению арендаторов. И это не случайно, ведь в июле заключен договор о сдаче на 30 лет в аренду второго по величине в Латвии (5,75 тыс.га) озера Разна. Частная производственно-торговая фирма "Лейчи" обязалась ежегодно выплачивать местным органам управления и рыбному фонду Латвии по одному лату с каждого га водного пространства. В свою очередь арендаторам предоставлено исключительное право вести в озере (а здесь водится угорь) промышленное рыболовство, оборудовать места любительской ловли и отдыха.

Эксперты считают, что теперь у озера на 30 лет есть хозяин, который заинтересован в воспроизводстве рыбных запасов, проведении природоохранных мероприятий и организации любительского рыболовства. Если учесть, что в Латвии около 3 тыс.озер, то у этого начинания большие перспективы.

Казахстан реализует программу санации убыточных предприятий...

В этом году в Казахстане проведена санация 26 промышленных предприятий, сообщил директор департамента реструктуризации и анализа Реабилитационного банка Марат Кынатов. Для этих целей Государственным реабилитационным банком республики предполагается выделить кредиты на сумму 5,3031 млрд.тенге (79 млн.долл.). За пять месяцев текущего года банком выдано лишь 29% суммы, предусмотренной правительством. Основной объем кредитных ресурсов был направлен крупным предприятиям: АО "Павлодарский тракторный завод", Усть-Каменогорскому свинцово-цинковому комбинату, АО "Каратау", Текелийскому свинцово-цинковому комбинату. За период санации количество работников на указанных предприятиях сократилось на 12%.

Армения вышла на новый виток

Программа приватизации в Армении на 1996—1997 гг., реализация которой началась с 1 июля, предусматривает передачу в частную собственность 3,5 тыс. предприятий, малых объектов и незавершенных объектов жилищного строительства. В течение этого периода планируется, в частности, завершить приватизацию малых объектов, которых насчитывается в республике 7,5 тысячи.

Предполагается, что каждому гражданину республики будет выдан новый приватизационный сертификат — ваучер. Выдача населению ваучеров завершится 31 декабря 1996 года. Приватизационные сертификаты предыдущего образца раздавались населению в 1994 году. Сейчас их номинальная стоимость составляет 20 тыс.драмов (50 долларов). Новые ваучеры будут действовать параллельно со старыми на равных условиях.

По программе приватизации на 1994—1995 гг. из вошедших в нее 863 предприятий приватизировано 128 в сельском хозяйстве и 162 в промышленности. Из 3539 малых объектов, подлежащих разгосударствлению, за этот период было приватизировано 2939.

Охотники за гектарами

Политика привлечения иностранных инвестиций, проводимая в странах бывшего СЭВ, как и в Беларуси, связана с решением важнейшего вопроса: продавать или не продавать иностранцам землю. Земельные патриоты шумят "не продавать!", практика же соседей и стран ЕС подсказывает обратное. В Польше иностранный гражданин ни за какие деньги просто так не купит ни одного квадратного метра самого захудалого болота. Нужно специальное разрешение МВД, зависящее от мнения министерств национальной обороны и сельского хозяйства.

Для граждан РП в этом плане никаких формальных ограничений не существует. Дело решается в считанные минуты в нотариальной конторе, где совершается купчая.

Многоопытный читатель, решивший приобрести "смачный кавалак" на Мазурах с видом на озеро, лужком и леском или виллу на балтийском побережье, не говоря уже о польском предгорье с его кристальным воздухом и минеральными источниками, уже догадался, что надо искать какие-то иные "варианты". Один из них (правда, для холостяков, но зато безотказный) — жениться на польской гражданке и получить все права на покупку земли. Вариант посложнее — создать с польским гражданином СП. Право требует, чтобы: а) контрольный пакет акций (паев) принадлежал поляку и б) последний получил разрешение на покупку земли в министерстве внутренних дел, что при соответствующем подходе к делу проблем не вызывает.

Кто ныне продает землю? Разваленные в ходе приватизации госхозы (справедливость требует сказать, что есть хозяйства, разваленные еще раньше) и частные владельцы, имеющие сотни причин, чтобы обменять ставшие им в тягость гектары на приятную плотность купюр.

При этом варианте главная трудность состоит в пункте а): где взять средства на контрольный пакет? И на это хитромудрые поляки нашли способ: по бумагам (их здесь называют "лунными") такой пакет вроде есть, хотя денег у владельца нет, они принадлежат все тому же иностранному гражданину с толстым кошельком и аппетитом на надел польской земли.

Разными правдами и неправдами только в одном приграничном с Германией Щецинском воеводстве через польско-немецкие СП продано около 20 тыс.гектаров сельхозугодий. И все было бы шито-крыто, если бы не польская полиция. Воеводская комендатура сейчас ведет следствие по делу земельных аферистов, сумевших на "лунных паперах" продать немецким инвесторам в суммарном выражении целый "повят". Подставному компаньону давали в лучшем случае тысячу дойчмарок на водку, а главный куш порядка 50—250 тыс. DM срывал организатор "лунного" СП.

Мораль для нашего читателя в том, что если он и после прочитанного не отказался от намерения прикупить землицы по ту сторону Буга, то пусть хорошенько запомнит изложенное не так давно в варшавской "Трибуне": "...немцы, покупающие польскую землю в Западном Приморье, просто-напросто были ловко одурачены спекулянтами... Как и прежде эта земля в соответствии с законом является польской землей".

Виталий ГАБЕЛКО, собкор "НЭГ" в РП

Цены в гривнах

По сведениям Национального банка Украины, после введения в оборот новой денежной единицы среднемесячная заработная плата на Украине составит 132,1 гривны, среднемесячная пенсия — 45 гривн. Тарифы на транспортные услуги будут следующие: проезд в метро, троллейбусе, трамвае и автобусе — 0,20 гривны. Цена на продуктовые товары, в частности на хлеб украинский, составит 0,66 гривны; 1 кг муки пшеничной — 0,75 гривны; 1 кг говядины — 2,9 гривны; 1 кг свинины — 3,69 гривны; 1 л молока — 0,50 гривны; 1 кг. масла животного — 6,31 гривны; 1 кг сахара — 1,17 гривны.

Российские экспортеры дизтоплива потеряют европейский рынок

С октября текущего года страны ЕЭС переходят на новое низкосернистое дизельное топливо с содержанием серы 0,05% (США ввели такой стандарт еще в прошлом году). Уже с начала августа спрос на дизтопливо с содержанием серы 0,2% (нынешний российский стандарт) стал падать.

Как считают специалисты, российским экспортерам дизтоплива придется переориентироваться на новый, более дешевый рынок, где их продукция будет использоваться тепло- и электростанциями. Разница в закупочной цене может составить 6 долларов за 1 тонну. Эксперты считают, что в ближайшее время исправить положение будет невозможно. Если некоторым компаниям удастся перейти на выпуск дизтоплива с содержанием серы 0,05%, то они не смогут качать его по общим продуктопроводам, так как по ним качается дизтопливо более низкого качества. Единственный способ — транспортировка по железной дороге, но он значительно дороже.

Массово же перейти на выпуск нового дизтоплива российским производителям невозможно: они не имеют необходимых производственных мощностей. Такая возможность появится лишь после намеченной реконструкции российской нефтеперерабатывающей отрасли. Российские НПЗ смогут начать выпуск продукции нового качества лишь к 2000 году и то далеко не все.

Хит-парад миллиардеров

Ежегодно американский журнал "FORBES" подсчитывает количество семей, обладающих не менее чем 1 млрд.долларов. Причем эти деньги должны находиться не на банковских счетах (иначе они не учитываются), а в обращении, "работать" в фирмах и на предприятиях, которые этим людям принадлежат.

Франция в этом параде очень богатых людей планеты занимает шестое место. В стране имеются 14 семей — долларовых миллиардеров. Наряду с теми, кто составляет ее гордость уже многие годы (L'Oreal, Hermes, Chanel, Peugeot, Dassault), появляются новые состоятельные владельцы торговых фирм (Auchan, Carrefour, Cora, Promodes). Быстрое развитие торговых предприятий — одна из современных тенденций в экономической жизни страны.

Самой богатой во Франции стала семья Mulliez (фирма Auchan), увеличив за последние годы свой капитал до 5,7 млрд.долларов. Прадедушка сегодняшних Мюлье начинал свое дело в текстильной промышленности, сейчас затухающей. Благодаря верности семейной традиции Мюлье смогли укрепить и развить свое производство, придумав после второй мировой войны систему франшиз ("продажа" своей торговой марки). Именно из этой семьи "вышел" Phildar — первая мировая величина по производству вязальной шерсти. Сегодня Мюлье принадлежат 52 супермаркета во Франции и 28 — за границей: в Испании, Италии, США, Португалии, Мексике, а с нынешнего года — и в Варшаве с общим торговым оборотом 64 млрд.франков. Помимо этого они инвестируют средства и в другие торговые марки — Decathlon, Norauto, Kiabi, Leroy-Merlin, Fluneh). Им также принадлежит около 50% капитала Trois Suisses — одной из самых крупных фирм по продаже изделий по почте (по каталогам) во Франции. Причем сами Мюлье ведут себя довольно скромно, не афишируя своего участия в работе других предприятий.

Надо ли говорить о том, что самая богатая семья Франции, имея свой банк и обращаясь в случае чего за помощью к родственникам, чувствует себя весьма независимо? А одна из ее особенностей — а может и ключ к успеху! — поощрение участия служащих в капитале предприятия: 17% акций и других активов принадлежат работникам.

И все же самой "урожайной" страной на миллиардеров (140) являются США, оставляющие далеко позади другие страны: Германию с ее 52 сверхбогачами, Японию (41), Гонконг (20) и т.д. Кстати, в Гонконге "королю недвижимости" Lee Chau Kee принадлежат 63,5 млрд.франков. И вообще страны Юго-Восточной Азии все настойчивее заявляют о себе как о "производителях капитала". В список 16 первых стран по количеству миллиардеров входят Малайзия (11), Индонезия (10), Таиланд (10), Филиппины (9), Корея и Тайвань (по 7). Не исключено, что миллиардеры зоны Тихого океана скоро затмят прежних нефтяных магнатов.

А самым богатым человеком в мире с состоянием более 150 млрд. франков является султан Брунея (остров Борнео) Хасанал Болкиа. К началу XXI века султан обещает привести в действие "новые источники" обогащения страны, превратив государство (95% экспортных доходов которого нынче приходятся на нефть и газ) в крупнейший туристический центр региона.

А вообще мы как-то забываем о значении, которое могут играть состоятельные люди для укрепления национальной экономики. Например, во Франции 176 тыс.человек, имеющих доходы около 4,6 млн.франков, отдали в 1995г. государству 8,5 млрд.франков.

Быть богатым, конечно, хорошо. Только вот как им стать?

Список 14 французских миллиардеров

Фамилии семей	Состояние (в млрд.$)	Сектор деятельности
Семья Мюлье	5,7	торговля (Auchan)
Семья Бетанкур	5	косметика (L'Oreal)
Лилиан Сейду Шлюмбержер	4	текстильная промышленность, СМИ, нефть
Семья Дефорей	3,3	торговля (Carrefour)
Семья Дюма	2,7	люкс (Hermes)
Семья Бурие	2,1	торговля (Coka)
Семья Верспьерен/Декостер	2	электричество (Legrand)
Жак Сервиер	2	аптека (Servier)
Семья Вертемер	2	люкс (Chanel)
Семья Алей	1,6	торговля (Promodes)
Семья Рёжо	1,5	автомобили (PSA)
Семья Давид Вей	1,4	банк (Lazard)
Семья Дасо	1,4	электроника, авиационная промышленность
Семья Луис-Дрейфюс	1	коммерция, сырье

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН, собкор "НЭГ" во Франции

ЗДОРОВЬЕ

Кремлевская таблетка не только для избранных

В минский медицинский центр "Надежда" по ул.Жудро, 40 часто приходят те, кому перестали помогать таблетки и физиопроцедуры в поликлиниках, у кого "букет" недугов столь велик, что лечение одной болезни может обострить другую. Немало среди пациентов и таких, у кого после обследования в больнице так и не установлен диагноз. Врачу-рефлексотерапевту центра Елене Никитиной удается исцелить многих больных.



По словам Елены Николаевны, дело в том, что представители нашей традиционной медицины всякий раз пытаются лечить одну конкретную болезнь, то есть следствие, а не причину произошедшего в организме сбоя. А ведь еще в далекой древности врачи отмечали, что организм — единое целое. Малейший сбой, например, в работе желудка, кишечника или печени может стать причиной сахарного диабета, язвенной болезни, атеросклероза... К тому же чаще всего врачи назначают таблетки, микстуры. Ими же давно болеющий человек и так перенасыщен. А вот в центре "Надежда" стремятся в первую очередь "заставить" сам организм преодолеть болезнь. И делают это пока непривычными для нас методами, используя микроволновую резонансную терапию (воздействие на биологически активные точки тела микроволнами в частоте биополя человека) и с помощью электронных таблеток, которые когда-то могли приобрести лишь больные "с особыми заслугами". Те, что лечились в московских элитарных больницах. В частности, не раз назначались чудо-капсулы членам Политбюро...

Сегодня и у минчан есть возможность лечиться с помощью электронных таблеток. Из далекого Томска поступают они в центр "Надежда".

— Электронная таблетка, попадая в организм, соприкасается с нервными окончаниями и начинает посылать по ним свои импульсы, — рассказывает Елена Никитина. — Эти импульсы достигают центральной нервной системы и вызывают ответную реакцию. То есть нервная система более правильно регулирует работу сосудов, сердца, желудочно-кишечного тракта. За счет этого идет как бы процесс самоизлечения. Независимо от возраста — двадцать лет человеку или семьдесят — организм реагирует очень быстро. В итоге улучшается кровообращение, повышается иммунитет, нормализуется работа желудка, печени, поджелудочной железы, почек, протоковых систем, снимаются депрессивные состояния, проходит хроническая усталость. Кроме того, кишечник очищается от шлаков, радионуклидов, токсинов, что тоже предотвращает появление и развитие многих болезней. До трех—четырех суток может находиться ЖКТ в организме человека. За это время электронная таблетка гораздо эффективней обычных лекарств воздействует на многие недуги, в том числе на атеросклероз, возникающий вследствие повышения уровня холестерина в крови и его отложения в сосудах.

Хорошие результаты получены при лечении больных сахарным диабетом. Значительно улучшается состояние страдающих бронхиальной астмой, гипертонией, неврозами. При необходимости АЭС ЖКТ может назначаться и детям, но не раньше 12 лет. На применение электронных таблеток Минздравом нашей республики выдано удостоверение № 08-33-19590.

Остается добавить, что записаться на прием в медицинский центр "Надежда" можно, предварительно позвонив по телефону 255-06-02.

Наталья ВЛАДИМИРОВА

На снимке: *врач Елена Никитина.*

Фото **Марии ЖИЛИНСКОЙ**

Рисайклинг — это актуально

Под мощным давлением "зеленых" меняется отношение к проблеме повторного использования (рисайклингу) пластмассовых изделий, применяемых как упаковочный материал. В странах ЕС рисайклингу подвергается около 9% бывшего в употреблении пластика, в США, несмотря на убыточность, эта цифра в два раза выше.

Несомненный интерес представляют новые технические решения, которые закладываются уже на стадии производства тары с целью придания ей максимальной экологичности и сведения к минимуму предстоящих затрат на утилизацию. Прежде всего для облегчения сортировки необходимо указывать на пластиковых канистрах, банках, бутылках, флаконах, пакетах наименование материала, из которого они изготовлены. Для этого в нижней части тары наносится буквенная аббревиатура, указывающая на природу материала. Однако случается, что тара выпускается без опознавательных знаков, чаще всего это флаконы из поливинилхлорида (ПВХ). И это понятно: у изготовителей нет особого желания декларировать подобный материал — утилизация ПВХ путем захоронения и сжигания вовсе не безопасна, она становится источником загрязнения окружающей среды ядовитыми и канцерогенными веществами. Главными поставщиками подобной низкоэкологичной тары с шампунями и жидкими моющими средствами являются Болгария, Китай, Польша, Украина и некоторые страны Ближнего Востока. Такую тару нужно утилизировать в первую очередь — собирать с помощью мусорщиков и доставлять на специализированные пункты первичной переработки для измельчения и мытья. Крошку рисайклингового ПВХ можно использовать для изготовления канализационных труб, оболочек электрошнуров, деталей электроприборов и спецобуви.

А вот полиэтилентерефталат (ПЭТ) — не только широкоиспользуемый на мировом рынке тарный материал (в том числе и для пищевых целей), но и отличное сырье для текстильной промышленности. Около трети потребности Западной Европы в ПЭТ покрывается за счет рисайклинга.

Дополнительные возможности в борьбе с загрязнением среды пластиковыми отходами представляют, в частности, снижение массы тары за счет упрочняющих конструктивных особенностей, использование полимеров с повышенными прочностными характеристиками, увеличение единичной емкости тары (и снаряжение дозаторами), отпуск продукции в тару потребителя, разработка иных тарных материалов и возврат к стеклянной таре многократного пользования. Кстати, зарубежный опыт доказал, что стеклотара экономически оправдывает себя. Как и 40 лет назад ей отдается предпочтение и в Западной Европе, и в США.

Татьяна ЕВНЕВИЧ
(По материалам печати)

От спада в экономике страдают женщины

Работающие женщины больше мужчин пострадали от спада в мировой экономике. Цифры, которые подтверждают такой вывод, недавно были приведены в отчете Международной организации труда (МОТ). В двух третях промышленно развитых стран уровень безработицы среди женщин на 50—100% выше, чем среди мужчин. В странах Африки южнее Сахары, Латинской Америки и Карибского моря ситуация обстоит также.

Хотя работающих женщин с каждым годом становится все больше и, по прогнозам, их количество в промышленно развитых странах к 2000 году сравняется с количеством работающих мужчин. Но этот рост "обеспечивают" женщины с частичной занятостью, которых сегодня в мире подавляющее большинство.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nepr. minsk. by*
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 10. 09. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 37388 экз. Заказ № 5081

Пасведчанне аб рэгістрацыі 357
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12